**狼性造富人，羊性变穷人**

富人的成功,穷人的平庸,二者之间究竟有什么秘诀和不同?学历不高，在学校成绩平平、且调皮捣蛋的学生，走上社会后当老板、发大财，这是为什么？以前成分高的人家的孩子尽管经受了历史的挫折，可一旦有了好的政策他们又很快的走在了别人的前面，又是为什么？看看这篇文章，你也许会明白些什么。

**1、常人贪图安逸，富人喜欢挑战**

择业观不同：普通人喜欢到大企业里面干事，工作环境较稳定。富翁教育自己儿女，别介意到小公司锻炼，甚至鼓励儿女自创一家小公司。

选择银行的理财产品有别：普通人通常会挑"保本"计划，年回报有3%至5%就心满意足。富翁爱冒点风险，购买一定比例的股票型基金，回报多一点。"富翁思维"一定不会购买保本基金——"低风险，便是低回报"。

**2、常人独自努力，富人借力搏杀**

普通人也许比富翁干活更卖力，两者差异源于彼此对"努力工作"定义的不同演绎：普通人是自己努力干，从早到晚，任劳任怨。

富翁的"努力工作"则包含三方面：第一、团队的努力工作。他们习惯带领团队冲，尤其是率领销售团队。擅长激励团队，大家朝着共同目标奋斗，共创佳绩，让大家分享提成。第二，让钱努力工作。普通人因怕冒风险，让钱都趴在银行里"睡大觉"，他们的钱很"懒惰"，没有什么"产出"。富翁每年要求资本至少有10%的回报。他们善于经营，睡觉时也会钱生钱。

如：借钱给朋友开店，要收取合理的借贷利息，还要有抵押品;或者投资在房地产上，收租金，享受房地产升值的回报。第三，富翁善于用他人的钱替自己赚钱。例如，富翁手中有70万元，他买一套房，肯定不会全额付清。他会买两套房，从银行借70万元到80万元，让银行的钱也替他生钱。普通人则习惯一次性付清房款，不喜欢借贷。

**3、常人跟着称是，富人敢于说不**

普通人人云亦云，有些是迷信，有些是父母的讹传，他们难免会"小钱精明，大钱糊涂"。如，购买便宜的房子，他们很计较物业管理费，以为越少越好。殊不知，物业管理费越便宜的小区，缺乏人员打理，常常住了五年就已破破烂烂，省了点物业管理费，房子未来的升值空间却被破坏掉了。他们买保险是比较回报率，回报高才买。保险不是投资，购买保险是替家庭买下一个保障网，保单最关键的内涵是足够的保障，理赔信誉好，代理人服务到位。

**4、常人羊群性格，富人狼性特征**

身边的两位年轻人，知道他们20年后，哪一位能成为富翁吗?当然可以，看他们胆子大小便可以预测。

富翁从小胆子大，敢于尝试新鲜事物，别人不敢干的事情，他去干。公司准备开拓西部市场，要派职员去兰州、成都等地干上三四年，未来的富翁会毫不犹豫，甚至毛遂自荐。一般人却不愿意离开京、沪公司总部，考虑良久，仍迟迟不愿行动。胆子大，自然机会多;胆子小，机遇也会流失。你说，哪一位比较容易成功?

一般人羊群效应明显。大家随波逐流，不敢鹤立鸡群，不肯尝试任何新生事物，怕失败，怕被人家笑话，等到大家趋同才会去干，他的成就就有限。富翁狼性特征明显，他们在股票基金净值达到1.30元时已经购进;羊群性格的人最终等到2.30元时才会购进。"狼"赚钱时，"羊"买进的价位已较高，就算不亏也赚不多。

羊群性格的人典型表现是：等到周边朋友先行动，拥有成功经验后，才会跟随。

**5、常人专心细节，富人留意大事**

普通人每天衣食住行的消费习惯花时间砍价，省点小钱。他们银行账户里说不定就存着20万元现金，收取微薄的利息。普通人低头看着自己眼前的微小事，对未来社会变化，不能预见，只能不断叹息：这个世界变化快。富翁喜欢留意大事情，对未来发生的变化，他会未雨绸缪，在别人暂时看不到的机会中，大把挣钱。