

目 录

1 财富的秘密，真懂者廖，悟道者富.....	1
2 “身体”与“财富”之间的秘密.....	3
3 善，可积福；德，能聚财.....	7
4 富则多事，寿则多辱.....	10
5 什么是“穷”，什么是“富”？.....	12
6 六个接地气的全新维度：富裕和贫穷的真正差别，是什么？.....	13
7 贫穷是什么原因造成的？.....	24
8 穷人的本质：一生耗在低价值的事和人身上.....	28
9 穷人压不住财！一夜暴富往往守不住！最主要的是这 3 大原因.....	30
10 财也大，产也大，后来子孙祸也大.....	34
11 超出自己“德”之外的财，谁也守不住.....	35
12 顶级男人的特征.....	37
13 低阶层是男人追女人，高阶层是女人追男人.....	38
14 低层次思维深处探讨.....	39
15 底层思维：思维的深度决定人生的高度，底层思维的 4 个方法论.....	42
16 出生底层有所成就的你有何建议给同样境遇的人？.....	46
17 高人指路.....	47
18 高人指路！.....	48
19 高手做生意长久的九大秘诀.....	51
20 古人参透的十条真理.....	52
21 胡雪岩八句话，最好背下来.....	53

22 常用的社会潜规则：让你为人处世更精明·····	55
23 结婚为了什么？·····	57
24 婚姻关系的实质·····	58
25 婚姻的本质，并不是爱情·····	59
26 婚姻的本质，说的太透彻了·····	63
27 婚姻的基础是生存价值和生育价值·····	67
28 父母与孩子的因果定律·····	68
29 换位！·····	69
30 季羡林 10 句话，揭示 10 个生活真相·····	73
31 读这 10 句话，做世间清醒人·····	76
32 老人言流传两千多年的民间智慧·····	77
33 老祖宗留下来的关于亲戚关系的总结·····	78
34 每一个人都应该理解这段话·····	79
35 你知道“悟性”“四层境界”吗？你在哪一层·····	80
36 起伏的人生、总要去面对，阴晴圆缺的生命历程、总要亲身经历·····	83
37 社会·····	84
38 踏入社会让你明白了哪些道理？·····	85
39 踏入社会让你明白了哪些道理？·····	89
40 什么是道，什么是德？·····	91
41 什么性格的人最容易成为领导者？是这 10 种人！·····	92
42 什么样才是见过大世面的人？·····	93
43 为人处事的秘诀是什么？·····	94

44	十条宝贵的经验送给你·····	98
45	识人妙招：摸清人品，看人不走眼·····	100
46	世界上最棒的十种思维，助你找到人生正确的打开方式！·····	103
47	唐海飞赢销咨询·····	109
48	提高为人处世能力的 32 条潜规则·····	111
49	为什么寒门难出贵子？·····	116
50	我希望你不幸并痛苦·····	118
51	我想知道那些经历过大风大浪的人，对于生活的理解是怎样的？·····	122
52	选拔人才的规律·····	123
53	学会看人，受益终身·····	125
54	要走多少的弯路，才明白这 20 个道理·····	126
55	因果思维——洞悉因果，好运才会喜欢你·····	131
56	有大智慧的人有什么共同点？·····	138
57	有多少是长大了以后才明白的道理·····	139
58	有多少是长大了以后才明白的道理？·····	144
59	有钱人才了解女人·····	146
60	越是从底层出来的人，越要读读这十句话·····	148
61	真正的贵人，表面和常人无异，但这八个特征很明显，遇到了要珍惜·····	153
62	真正的强大来自天人合一，如何做到天人合一，记住三个高级的策略·····	155
63	真正内心强大的人，懂得“苦难守恒定律”·····	158
64	真正能改变你命运的不是高考也不是学历，而是自律和坚持·····	162
65	只有强者才有资格谈仁义，弱者只有被唾弃的份·····	165

66	职场上培养人是没有用的，只有笨蛋才会培养人·····	167
67	职场中，怎样看出一个人是不是潜力股？·····	169
68	智言慧语，为人处世大道理·····	171
69	中国老话，数这10句最养人！·····	172
70	中国历代家训格言，代代相传·····	176
71	中国历史上千古不变的十大定律·····	177
72	自天佑之，吉无不利，真正内心强大的人，都懂得顺应三种天道·····	189
73	“命”与“运”的关联与区别，完整解释·····	192
74	6个顶级的思维习惯，养成受用无穷·····	194
75	7条黄金定律，让我们的人生心想事成·····	198
76	8大千古家训，树立好家风，不养败家子·····	200
77	10条永不过时的家庭哲学，告诉你什么样的爱，才能让彼此获得幸福·····	205
78	9个残酷的道理，让你成为一个厉害的人·····	207
79	10个尽显人生智慧的句子，句子很短，道理很深·····	209
80	10条犀利哲学，字字说透人性·····	210
81	11种世界顶级思维方式，深刻改变了我的人生·····	211
82	17个让你醍醐灌顶的人生真理·····	215
83	50个不可告人的人性真相·····	221
84	35个人性真相，成年人世界，没有绝对的善良·····	225
85	41条人性真相，谁有钱，谁的人缘就好·····	228
86	50句治愈名言，越读越有味道！·····	231

财富的秘密，真懂者寡，悟道者富

【一】

收到一条信息：“财富很重要啊！活在人世间，没有钱是万万不能的。”

财富，其实是两个不同的概念：“财”是外在的、有形的，它是物理状态；而“富”是内在的、无形的，它是一种心理状态。

“财”可以靠勤奋、劳动、权力甚至掠夺获得，而“富”只能靠修养、悟性而得到。

因此，有“财”的人不一定“富”，有“富”人往往不会缺“财”。因为富是财的种子，富能生财。它是内在，是本质。

一个真正的富人，表面上看，富在饱满的口袋；实际上，富在丰饶的脑袋。

“内在财富，决定外在财富”，“立成说投资”如是说、反复说。

【二】

财富分为两种：一种是有形财富，另一种是无形财富。

有形财富叫物质地位，无形财富叫阴德福报。有形散则成无形，转化成宇宙间的能量；无形聚则成有形，转化成宇宙间的质量。

生财之道就是人类巧妙独到地利用物理学的“质能互变”规律和“能量守恒”定律。

投资大师敲敲键盘就能聚集人世间的海量财富到自己的口袋，根源在于这些大师们身上有着取之不尽、用之不竭的无形财富。

比如复利机器缔造者巴菲特、大智者芒格。

因此，一个真正明了自然法则的人，必是无形财富的理财专家，自然也能成为有形财富的开发银行。

一个人身上有形财富一定要与其无形财富相匹配。若有形财富的能量远远超过无形财富的能量，有形财富就会自然丧失，直到与其无形财富相平衡为止。

一个人如果仅仅凭运气赚到了钱财，最终往往会凭实力亏掉。

【三】

有一个人拿着茶杯在水缸里取水，但盛水太少，不足以解决问题。他就会认为这一定是水缸里的水太少了的缘故，如果自己到江河里去取水，一定会取得多更多些。

于是，毫不犹豫，他就欣然前往江河里去取水，可是最终所得的水依然不多，和之前在水缸里取水量相差无几。

他于是思考，噢，原来现在是秋季，一定是江河里的水量不足的缘故，才导致自己取水不多。如果自己到大海里去取水，肯定会得到很多很多水。

可是，当他兴高采烈的走到大海边，从手中取出茶杯时，懊恼地发现，还是只能得到和之前差不多量级的水。

这到底是哪里出了问题？是水缸里的水太少吗？是江河里不够多吗？还是大海里的水不够斗量吗？

其实，都不是，这是因为我们手中的茶杯太小。不更换手中取水的茶杯，反而去频繁更换取水的环境，这是本末倒置的做法。

这譬如，如果一个人的游泳技能不行，更换再多的游泳池都是枉然。

实际上，这个世界上原本拥有的福报和智慧就像海那样宽广、量大，而我们之所以只得到那么一丁点儿福报和智慧，决不是因为外在的福慧有限，而是因为我们用来盛装福慧的心量太小。很多时候，我们容易自私狭隘，犹如茶杯，拥有这样的一颗心，怎能承载海量财富呢？

如果我们不努力扩大自己盛装福慧的容器，只是不断地在简单更换地方、行业或扩大规模，以为这样就可以增加财富。这就如文中用茶杯取海水的人那样，最终，只会望洋兴叹、贻笑大方。

身体”与“财富”之间的秘密

身体，有时比头脑更厉害。胸腹一旦开始悄悄“鼓舞”，就可以凝聚感知，发动意志。

此时，身体就自由（活动）起来。以至于，身心相连，气通心智。身体就像一个风箱，似乎连接所有的财富。当身体“自由”时，心智就会自由，不再局限。

当，运用身体的功夫高级了，人就可以瞬间，意气风发，志冲斗牛。表现出来，就是“眼里有光、身姿矫健、气息通畅”，于是，“运气”的宝箱就被打开了。

生活、感情、亲情、兴趣、

财富呢？除了钱，我们还有更重要的财富：时间、注意力、以及计划。

只要沉心静气、聚精会神，就得以，把控时间，专注注意，并在计划的执行中，一次又一次地“赢”。

财富，是付出并赢得的。所以，钱、身体、爱、责任，都需要小心谨慎，戒骄戒躁。

为什么身体自由了，财富就自由了？我们具体来看，

一、身体8部件

使身体“内”动起来。

你的“眼、鼻、耳、嘴、头、胸、腹、后腰”，共同组成了一个气息运动的箱子，是力量的来源。

身体，之所以比头脑还厉害，就是，身体可以驱动我们的心智活动。有人认为，是头脑驱动。可是，当身体懒惰、无力时，头脑，根本提不起神来。

积极活动身体8个部件，就获得了硬件的支撑。有了支撑，头脑才能注意、计划和行为。例如，手机。软件再好，也得硬件支撑。

另外，双臂有力，可充满阳刚之气。双腿有力，也可增强心脏能力。

我们的身体，必须自由活动起来。保持舒畅、稳健，使气息更沉稳、更通畅。

二、身心相连，气通心智

身姿矫健，意味着身体有力。

其中，积极的运动身体8个部件，起到了不可思议的作用。即使不去健身房、即使开车、坐工位，都不能影响你的“内运动”。身动，心就动，气不仅连精神，更可瞬间通心智。

三、事件、问题的世界观

身体不是孤立的，它经常行走、出没在各种场景中。

人又都是情感的，在每个人的灵魂深处，都蛰伏着自己深深信念、情感，以及难以填满的欲望。我们往往把它们隐藏起来，保持友善、热情地处事圆滑。

为了保持水准，保持水平，蛰伏的情感、信念，光靠隐藏是不够的。

复杂的、人、事件、和问题，会随时刺激我们的灵魂。尤其是当利益受到“攻取”“损失”的时候，我们会情感波澜，信念受挫，形成压力。

为了化解这种情形，为了保持纯澈的境界，我们就必须就事论事，并且，把世界和自己，形成“事件、问题”的视角。

即，一个人在社会中，是不断解决事件、和问题的过程。不论是情感、还是欲望，都可以分解为一系列的事件和问题。

我们看待世界的视角，就是积极的面对事件和问题。只要形成这样视角，就会极大地减少受欲望、情感、利益的影响。

四、用气势，实现目标

一旦形成问题、事件的世界观，人的内部世界就非常纯澈。像天空、像海洋。

人就可以更好地发挥气势。气势，是做事的感觉和境界。

气势，离不开气息，更离不开感知。

古人曾经有“镜子”的说法，就是一旦内部世界，没有情感、欲望的干扰时，考虑问题、形成计划，知人办事，就会像镜子一样，“物感斯应”。什么都能明白、什么都能透彻。

此时，只要沉心静气、聚精会神、就能立刻使自己意气风发、志冲斗牛。

这背后的原理非常简单：身体汇聚精神。

气息推动感知。感知带来认知。认知的颠覆和超越，自动给人带来意气风发和志冲斗牛。因为，人此刻“通”了。表现在外的特征是：气息极其通畅。丝毫，不短促、不急躁。

身体、气息是基本；事件、问题是燃料；气势，就是做事时的感觉和境界。这个所谓“感觉、境界”，除了带来效能，更是一步步地拉开人与人之间的差距。

五、“财富”自由

钱，需要外在的资源 and 条件。

如果，处于社会中不好的位置，就需要关注另外三个财富：时间、注意力和你的计划。

问问自己：计划是什么？发动这个问题，就能立刻判定你的气势怎么样？

一般来说，这个问题，会问倒一片人。

计划，是学生时代的利器。只要有精准、简洁的计划，所学都会攻下。

到了社会，也是如此。

简洁、确定的计划，不仅是发挥气势的对象。更是另外的财富：时间和注意力，投入的对象。要投入时，身体、气息、心智、计划，缺一不可。

我并没有夸大“计划”这个概念。

而是，计划，是“天”和“人”，合一的一个交界之处。计划，意味着确定，你心中确定，意味着你的志坚意实。而志坚意实，意味着气势（你的做事）。

只有志坚意实的时候，你才可以意气风发、志冲斗牛。

六、用计划，拥有钱

身体自由起来，气息、气势就自由起来。

于是，你便可以带着你的计划，获得你想要的财富。

身心相连、气通心智。命运在天，事乃人为。

我是无限坏，此文属于励志，同时包含了自主控制，以及气息技巧。本文尝试了：身体、财富、世界观，统一起来看待。实现，身体自由、财富自由这个命题的构建。希望你能喜欢。

善，可积福；德，能聚财

不一定信佛，但一定要有佛性。

佛性，是爱我、爱人之心。用佛待人，自己即佛。用佛性悟人，人可兼佛。

善心，可让心灯长明。

善是人之福源，所谓命运，既是天意，更在人为！

善，可积福；德，能聚财

1 行善，其实很简单

佛经有云：一切诸法，唯依妄念而有差别。若离心念，则无一切境界之相。

世间万物，唯心念而生分别，善恶之行，皆在这一念之间。

从前有个人，看见路边有一尊佛像，他心想：“如果有人从这佛像上面跨过，岂不是造成恶业？”于是，他把佛像安放在路边。因为他的动机是纯善的，所以造了善业。

后来又路过一个人，发现了路边的佛像，心想：“这尊佛像上面没有任何遮盖的东西，日晒雨淋，日久一定会毁坏。”他想保护佛像，找来找去，只找到一只破旧的鞋。于是，他把鞋子盖在佛像上面。在平时，这种行为当然非常要不得，但由于此刻他的动机非常纯善，所以也给他造了善业。

不久，又走来一个人，看见佛像上的鞋，心想：“是谁把鞋子放在佛像上的！真是太可恶了！”于是，他赶紧上前丢掉鞋子。这个人动机纯正，也造了善业。

随后，又来一人，看见路旁的佛像，心想：“这太不恭敬了，不应该把佛像放在这里。”于是将佛像安置在附近的墙头，也因此给自己造了善业。

最后来的那人，看到墙边的佛像，想着：“佛像应该在家虔诚地供养才对呀。”于是，他将佛像请回家，每天焚香礼拜供养。这人也一样造了善业。

行善，其实很简单，由心而发，不论大小。

心诚便可造善业。哪怕只是一个微笑，一句问候，一声鼓励，无不是善。

善念起，人人都可行善。

行善，就是给自己积福。福报由善念而来，种善因，得善果，从来如此。

善良，是世间最温暖的力量。

善，可积福；德，能聚财

2 人有德，路好走

禅宗六祖慧能大师在《六祖坛经》上说：“若真修道人，不见世间过。”真正有德行的人，能宽容他人之过。心宽路才能好走。

庐江有一位孙起山先生，要去吏部等候选派官职，因旅费不足，只能沿途雇用驴子前往。这一天，来到河间南城门外，雇佣不到驴子，又被突如其来的大雨打乱了行程，只好躲在附近一户人家屋檐下避雨。主人看到后，十分生气：“以前整地时你还没出一分力，建屋时你也没有出一分钱，你凭什么坐在这里？”说着，就将孙先生推到外面淋雨。孙先生无法，只好在雨中继续前行。当时，河间县令还没有题缺候补，孙先生到了京城几个月后，抽签补缺，竟抽到了河间县令这个职位。上任之时，被这户人家的主人认出来了，惶恐不安之下，打算迁往他县。孙先生听到这个消息后，将民宅主人唤至跟前，笑着对他说：“我怎会与你计较这些事呢？不过也希望你日后再莫重蹈覆辙，靠厚道才能培养福报啊！”

做人，德为本。德行好的人，处处结善缘，善缘广者，天必佑之，路自宽也。人有德，必有福。厚德方能载物，德，是修身，更是福报。德不配位，必有灾殃。欲望是无底之洞，若没有德行匹配，早晚会被欲望吞噬，灾祸来寻。有德之人，路好走。德行，不仅是修养，更是善良和财气。德行好的人，命中常有贵人相助。德行好的人，能聚财。若要财气，先修德行。

3 德，决定命运；善，改变人生。

《太上感应篇》中讲：“祸福无门，惟人自召；善恶之报，如影随形。”

善、恶之报如影随形，丝毫不爽。不该得的福报，怎么都强求不来；是自己的福报，别人抢也抢不走。

《了凡四训》中有这样一个故事：

福建莆田县的林家有位老太太，乐善好施，常做粉团给穷人吃从不厌倦。

一位仙人有心试探，便化作道士，每天来老太太这里讨六七个粉团，一连三年，从不间断。老太太却也从不厌倦，每天都如数给他。

仙人这才知道她做善事确实出于真诚。于是一日临走前，对她说：“我吃了你三年的粉团，无以为报，特地前来告诉你，你家屋后有块宝地，你死后葬在那里，可报你子孙后代当官无数。”

老太太去世后，葬在仙人指点之处。葬后第一代就有九人中进士，后来世世代代当官的人果然很多。因此，福建还流传着“无林不开榜”这样的话，意思就是，每次考试发榜，榜上准有林家人。

善，可积福；德，能聚财。人一辈子，只有善良和仁德才能招来好运。

人无德不可立，心无善不得福。没有善行，何来福报？人一生的祸福，都种在自己的心间。心生善念，成万世福；心生恶念，食万事果。是苦是乐，皆在心念。

德，决定命运；善，改变人生。改命，其实很简单，就藏在那一丝善念里。

富则多事，寿则多辱

年轻的时候给别人祝福，最喜欢说的是，祝你富如长江东流水，寿比南山不老松。总觉得富和寿是人生追求的极致。得到的人一定是受了上天特别的眷顾。有天看书，突然发现“富则多事，寿则多辱”的句子，当时年少，只道圣人是故作清高的矫情，有点儿马云说自己从来就不爱钱的味道。

世事变迁，斗转星移。如今我早已经从不食人间烟火的少年，变成了一个饱经人情冷暖的中年阿姨，看过经历过的多了，才知道经过历史沧桑留下来的古人的智慧，是多么正确。深以为然。

同村有个阿姨夫妻两个人，从青梅竹马，到结婚十余年，出双入对，相敬如宾。这种令人艳羡的幸福一直维持到他们生意好转，发了财之后。男的找了年轻的女人，又生了孩子，有钱财傍身，又有爱情在身旁，男的越发意气风发。女的也许因为压力太大，头发也渐渐掉成稀疏，面色无华。终日形单影只在他们办的工厂里忙忙碌碌，不日竟憔悴成了老妈子的模样。这男的还算是有爱心的，虽然家外有家，但始终还留着她正宫的位置，虽然，是冷宫。

这样的例子不胜枚举，像刘銮雄的前妻，赌王的大房。

悔教夫婿觅封侯吧？

爱情的眩晕大约就是一两年的光景，等这团火烧过，再用仁义道德束缚，男人大多还是抵不过人性。

我外婆十五岁和外公结婚，一辈子在农村没出过远门。生儿育女三个，两女一男。前半生一切顺遂，丈夫疼爱，儿女绕膝。像千百万个旧时的农村妇女一样，养大儿女，然后儿子儿媳因为奔波生计的原因，自己又一手带大两个孙子，一个孙女。谁知道老年之后，先是意外送走了儿子，后来自己又得了病，行动不利索起来。然后又送走了几乎是给她遮风挡雨了一生的外公。外公走后，这个几乎是输出了一生能量的人，愈发显得多余了

起来，几家都把她往外推，几番推桑后，她进了养老院。都盼望着她死，甚至是她亲生的女儿。那个当年她因为嘴甜，特意宠爱的二女儿，不止一次在人前毫不避讳的说，她再不死就要把我们都磨死了——养老院也是要花钱的。

有钱的争遗产，子女希望你早死。没钱的花别人的钱，他们依然希望你早死。人在这个世间，撇开让人眼花缭乱的浮末，骨子里，其实是血淋淋的孤独。

有人说，谁的老年不是一场腥风血雨。又有人说，中年以后，社会的残酷会以几何倍数的增长。在你丧失了照顾自己的能力后，你就是一只待宰的羔羊。好可怕，无能为力的绝望。

打眼看看，这样的例子不胜枚举。有钱的，没钱的，有儿有女的，没儿没女的，无人幸免。人生好假，能自由蹦哒的就那么几年。叫我说，能自己照顾自己的时候，你活好自己，在自己不能照顾自己的时候，也不必活吧。其他的，都是泡沫，是太阳晒晒就能消失不见的东西，你也不必在意。

什么是“穷”，什么是“富”？

- 1、穷，是遇事没有选择余地，凡事都迫不得已的状态。
- 2、穷，是得了病不敢去医院，得了大病，只能等死的状态。
- 3、穷，是为了钱，无法对不喜欢的人和事，说不的状态。
- 4、穷，是只能被资本和老板压榨，而不敢反抗的状态。
- 5、穷，是一睁眼就要去拼命赚钱，否则没有活路的状态。
- 6、穷，是所有人都绕着走、众叛亲离的状态。
- 7、穷，是维持基本温饱，都要拼尽全力的状态。
- 8、穷，是没有希望、没有前途、没有幸福，却没有勇气重新选择的状态。
- 9、穷，是为了钱，丢失尊严、丢失灵魂、抛弃一切的状态。
- 10、富，是遇到任何困难、疾病，心里也有底气的状态。
- 11、富，是花钱买别人时间的状态。
- 12、富，是银行比亲儿子还关心你的状态。
- 13、富，钱花不完的状态。
- 14、富，是超越一切规则的状态。
- 15、富，是可以轻易让高傲的女神们，投怀送抱的状态。
- 16、富，是可以随便折腾，试错机会很多的状态。
- 17、富，是做选择不用考虑成本的状态。
- 18、富，是很多事不用亲力亲为的状态。
- 19、富，是想要什么可以轻易得到的状态。
- 20、金钱的多少，决定人的生活状态，越穷的人越像动物，越富的人越像主人。

六个接地气的全新维度：富裕和贫穷的真正差别，是什么？

在“共同富裕”已经成为主旋律和中国社会经济发展终极目标的大背景下，第一个国庆佳节小长假，在前所未有的经济变革的浪潮波动之中，难得的休憩时光中，准备和各位读者朋友聊一聊关于富裕和贫穷的话题。

首先要说明的，是这篇文章里面没有任何发财的门道，没有任何关于投资和赚钱的建议和方法，如果是带着太功利的心态，那这篇文章可能并不适合这样的群体进行阅读。

这是一篇认知和思维层面的文章，没有说教，没有鸡汤，没有假大空的道理，也没有什么陈词滥调和老调重弹，有的，只是笔者作为一个普通的，善于观察的，理科思维的普通中国人，对人生阅历和所见所闻所感的记录，思考，和分享，希望的，是能够看到的朋友，用辩证，理性，批判的心态，进行思维的碰撞，进行客观文明的讨论，对照自身和环境，有所收获。

所包含的内容，不是什么大路货，原本是我准备用来做财商专栏的硬核内容，可能会很扎心，可能会颠覆认知，什么玻璃心，只会无脑抬杠和网络发牢骚的群体，也没什么必要往下看了。

和别人追求流量，故弄玄虚不一样的是，我是礼貌理性的劝退，不适合就是不适合，不用勉强。

其次，富裕和贫穷其实是很复杂的话题，文章开篇，直接给出几个内容核心所在：

- 1、真正的富裕其实和绝大多数人想象的，不一样；
- 2、真正富裕的群体，对于很多事物的观点，和绝大多数人，是不一样的；
- 3、物质的富裕，远远比不上精神上的脱贫：一个是容器，一个是水流。

富裕对应的是“有钱人”是“富裕群体”，只是一个泛指，指的是能够长期稳定保持相对明显高于社会平均财富水平，具备持续创造大量，甚至是巨额财富的群体，**富裕是一种能力的界定，而不是状态描述。**

中了彩票一夜暴富的人算不算富裕？不算，因为不具备持续性；

踩到了某个行业或者时代的红利，一个阶段赚到了很多钱的人算不算富裕？

不算，因为这样的收入不具备稳定性，还有很大的运气成分存在；

富二代，官二代，拆二代，企二代……各种二代，算不上富裕？不算，因为这个群体的财富是被动获得，这些二代本身不具备父辈那样能够持续创造财富，拥有权力，具备行业领域优势的能力，从真正意义上的富裕来说，这个群体大概率是上一代获得的财富的消费群体，耗损群体，甚至是亏空群体。

（打江山难守江山更难，能打能守，还能开拓，基本没有）

没有什么铺垫，也不卖什么关子，这篇文章，就将从6个新颖的，接地气的，直白易懂，关联现实的维度，和各位读者朋友们，有深度，有态度，有依据的，聊一聊，在中国经济和货币环境中，富裕和贫穷之间的真正差别，是什么？

以微见著，洞察先机，把握趋势，指导决策。

PS:

文章略长，内容的阅读需要一定的时间和耐心，并且需要进行思考。

每个人的认知层次不同，不强求，这篇文章的内容不是什么大路货，也不是什么看完能够带来轻松愉悦精神满足的爽文，请结合自身需要和认知需求理性看待。

选择大于努力，思维决定层次，是任何时代任何环境下的重要规则。

读者通过文字选择作者，作者也在通过文字选择受众。

1

关于消费的真相和态度：贫富群体之间的差别，绝对难以想象

拉动中国经济，社会经济活动稳定持续地实现发展的三驾马车，是什么？

谁都知道，是出口，投资，消费，三者不分先后，各有侧重和作用，又形成一个有机关联的闭环，而其中对绝大多数普通个体和家庭影响最大的，就是消费。

消费，是社会财富分配最后完成闭环的关键一环，在这个环节，其实对于贫穷和富裕的群体分化，已经起到了决定和固化的作用了。

消费（consumption）是社会再生产过程中的一个重要环节，也是最终环节。

它是指利用社会产品来满足人们各种需要的过程。消费又分为生产消费和个人消费。

前者指物质资料生产过程中的生产资料和生活劳动的使用和消耗。后者是指人们把生产出来的物质资料和精神产品用于满足个人生活需要的行为和过程，是“生产过程以外执行生活职能”。它是恢复人们劳动力和劳动力再生产必不可少的条件。

简化一下：消费是人类通过消费品满足自身欲望的一种经济行为。

在中国语境的经济学中，消费是指家庭除购买新住房之外用于物品与劳务的支出。

在消费这件事上面，富裕群体和其他普通群体的差别和真相，绝大多数是想象不到的。

1、富裕群体基本不消费，是的，大家没有看错，真正的富裕群体，主动满足需求和欲望的消费，基本没有，举个例子，有一个大户往某地方银行存了1000万现金人民币，银行为了保住这个优质储户，包揽了这个存户基本上所有的消费内容，逢年过节送购物卡，送上档次的礼品，每个月送油卡，而且大额储户的利率是可以商量的，每家银行都会争取更高的存款利率来留住大额客户。

只要贷款利润和存款利润之间利润差，就能完全覆盖这个储户的日常消费，哪怕这样的消费平均算下来是高于普通市场水平的。

而且，富裕群体在消费层面被动解决以外，还能享受到很多普通群体无法接触到的特权和优待。

2、真正消费的主力，反而是绝大多数的普通群体，涵盖中产到底层：

数据显示，2021Q1中国30.7%消费者购买奢侈品花费占月均支出比例为10%-15%，27%消费者购买奢侈品费用占月均支出比例为5%以下，20.1%月均支出占比在5%-10%之间。此外，奢侈品花费占月均支出比例分别在15%-20%、20%-40%和40%以上的消费者比值分别为13.3%、5.5%和2.6%。

为大家简化一下：70%以上的奢侈品，都是由工薪阶层购买的，20%左右的奢侈品，是以公关、礼品的形式进行流通，真正富裕群体在奢侈品上的消费，不超过市场总额的10%。

在高端消费，大额消费这件事上面，富裕群体明显不是很积极。

3、富裕群体对于价值的重视程度，远远高于面子的在乎程度。

有钱人的消费，很有特色，不是有钱人不消费，而是有钱人的消费，和普通群体的出发点，是完全不一样的。

富裕群体，喜欢买名表，黄金饰品，具有确定性极高的艺术品，收藏品，古董等等，讲究的是一个“保值”和货币回购的可行性。

而对于奢侈品，比如皮具，服装，名车等等，这样一落地就贬值的本质就是消费型商品的东西，主动购买的动力和欲望都很低。

穷玩车富玩表，车换得越勤，财富的折损就越快。

这是第一个维度：在消费的维度上，富裕群体的表现，还真的和绝大多数人，想象和认为的不一样。

脱离自身实际情况的消费，攀比，透支，甚至是负债消费，反而是绝大多数不是真正意义上的富裕群体的虚假狂欢。（暴发户，各种二代，还有很多普通收入群体）

这就是消费陷阱。

2

关于资源的理解：

真正富裕的群体，能够持续创造财富的群体，对于“资源”这个词的理解和定义，相较于基数庞大的普通群体而言，有很大的不同。

资源的定义不复杂，就是能换取财富的资本，概念很简单，但理解上却千差万别。

真正的富裕，是能够抓住资源的本质，并且与时俱进，在不同的阶段，能够准确锁定真正的，关键的有效资源。

所以富裕群体，对于人际关系，裙带资源的重视程度，超过绝大多数普通群体的想象。

因为相较于现实资源，比如房子，股票，现金，或者什么行业信息和机会风口，人情资源的确定性和稳定性更高。

越有钱，越会做人，越富裕，越懂得如何去建立和维护确定性高的人际关系。

80年代，下海热潮，商品倒卖发家致富，商品就是关键资源；

90年代，全国房价暴涨，在好的城市持有房产就能轻松躺赚，房子就是关键资源；

2000年，互联网大潮启动，这个阶段各个互联网大厂所急需的技术和专业知识，就是关键资源；

看，在关键资源这个东西上面，纵观人类史，就是一个不断重新定义“资源”的过程。

万变之中，有一不变，那就是人情资源，不会改变，利益关联的合作伙伴，有血脉关系的家庭关系，时间过去了，而这样的资源其实是相对稳定，难以改变的，至少来说，是具备主动维护的可能的。

富裕群体，有钱人，不是手眼通天，不是天赋异禀，而是懂得对资源保持敏感，这是一个不可或缺的成功要素。

不做事后诸葛亮，大环境被动给资源重新定义的过程中，有几个普通人会去在意能够提前释放信号的贵人，并且和这样的贵人建立良好的关系呢？几乎没有。

绝大多数人，都很容易把成功个人化，失败往外推。

往往结果就是现实的关键资源把握不住，或者失之交臂，又破坏了人情资源，双输局面。

3

关于供需关系的认知差别

在决定贫富分化这件事上面，有一个认知层面的差别，非常关键。

那就是对供需关系的理解。

不管是大学专业选择，还是公司求职，创业经商，甚至是各种在社会环境中生存发展获得收入的过程中，对于供需关系的理解角度，其实已经早早的将很多财富结果，注定了。

举个例子大家一看就懂：

比如有人想在一个地方开个饭店，这个供需关系的思考出发点，是“我想要通过开店赚钱”这样的以自己的需求为主，还是“这里开个饭店能不能解决和满足一些人的吃饭需求”这样以市场需求为主。

区别很大，这个有生意经验的人都明白。

同样的，选择专业和公司求职，主动需求和市场需求，差异非常之大：

选择一个专业，是自己主动希望获得知识有所突破，还是为了混个文凭而已？

公司求职，了解公司需求，自己能创造多少价值，公司是否需求自己，还是“在这样的公司能赚多少钱”？意义完全不一样。当然，结果也绝对大相径庭。

这是供需关系的出发点。

另一个方面，是对供需关系的真实性的判断和分析，富裕群体具有极大的优势。

供需是有一个传导过程的，受到时间，周期，淡旺季，不可预期的突发事件等等因素所决定的。

比如奶茶店，绝大多数人到2021年的下半年还对奶茶店那种排队抢购的盛况执迷不悟，就是看不到供需传导的本质。

别人赚钱的生意和门道，就一拥而上，结果一进去，发现红海竞争，套路陷阱一大堆，自己又无力去扭转改变，最后往往就成了一哄而散的闹剧。

说句不客气的，做店面生意，全中国最值得学习的，是文具店，兰州拉面，沙县小吃这样长寿店面生意，不是这样的生意有多牛，有多高的技术门槛，都没有，但是这样的生意，是能够熬过供需周期，对真正的供需传导，完全适应的代表。

建议想做店面生意的，实体生意的，可以去这样不起眼的小店里面呆上一年，可以改变很多人不切实际，急功近利，浮躁浮夸的心态。

富裕群体，做的生意也好，经营的赚钱门道也好，不讲究什么噱头，但是讲究的是对供需周期的掌控力。

这是从供需传导，供需周期的层面出发。

供需关系，是现代经济社会，所有财富流动和转移，包括真正的财富获得，必备的一个入门基础，绝对不是表面上，字面上这么简单的意思，值得所有想真正跻身富裕群体的人，对照以上两点，举一反三，深入体会。

这很行情，对于供需关系的认知和把握程度，能够直接决定财富程度。

4

挣钱和赚钱的本质区别，在贫富群体之间的理解，完全不一样。富裕群体，兼具挣钱和赚钱的能力，而往往富裕群体，在挣钱这件事上的能力，比普通群体所认为的，要强很多。

挣钱，是通过劳动（体力或者脑力）获得收入的途径；

赚钱，是通过货币和资源的流通周转，实现价差或者增值收益，也就是俗称的钱赚钱；

在绝大多数人印象里面，有钱人都是躺赚，富裕群体赚钱才是主业，在挣钱这件事上退化的很厉害，或者说完全没有挣钱的能力。

大错特错，再说一次，真正的富裕，不是状态，不是一夜暴富，不是被动发财，而是能够持续，稳定的创造出比平均水平更高，更多的财富，并且能够获得稳定的财富增加。

赚钱是稀缺技能，有天分，运气，时机，甚至有各种不确定风险存在的可能；但是挣钱，确定性高，属于基础生存技能。

时间是最公平的，起点差不多，劳动挣钱收入差不多，拉开财富差距最根本，最关键的因素，还是在挣钱能力层面上，有了差别。

稳定的富裕群体，能赚钱，同样挣钱的能力，也要高于平均水平。

阿里巴巴的马云，自己就是最大的业务员，公司融资代表，项目挖掘和公司业务的决策者。

互联网大佬基本都这样，在自己的挣钱本职岗位上，水平收入待遇也是绝对碾压普通员工的。

开个饭店同样如此，不提菜篮子，没有点手艺，不懂管理，没有核心竞争力，纯粹砸钱，绝对做不起来。

只有在挣钱的事情上面做明白了，做出优势了，才有赚钱的基础。

挣钱虽然辛苦，但是是绝大多数人迈向赚钱之前，不可忽略和跳过的关键步骤。

挣钱能力，是熨平赚钱过程的风险，是保持持续创造财富能力的关键。

这个本质，值得大家仔细体会和思考一下，也可以看看现实之中，纯粹依赖资金投资，大肆跨行业投资和创业，而自身挣钱能力无法满足应对风险的个体，公司，都是什么结果？

会赚钱，是目标，会挣钱，是基础，为什么各种二代容易垮，一夜暴富的人很容易衰落？

基础不牢，甚至没有基础，谈什么？

三个问题，想通了，对现实行动是具有参考和指导意义的。

5

安全边际，剩者为王，富裕群体的底线，非常之高

中国有句古话：“江湖越老，胆子越小”，说的就是富裕群体怕死，注重健康，厌恶风险和不确定性。

这是一种非常具有智慧的安全边际管理策略管理。

真正富人的钱，是相对好赚的，因为满足了这样群体的需求，提供了群体需要的价值，在小钱上面，基本都舍得，但是富裕群体的钱，很难被骗，或者被掠夺抢劫。

而绝大多数的普通群体，底层群体的钱，很难赚，但是好骗，因为绝大多数普通群体，没有安全边际的认知，很容易被各种针对人性所设计出来的骗局，陷阱，还有套路给吸引。

彩票就是一个很典型的例子：彩票就是穷人的智商税

这是对富裕的一种误解，把状态当做了能力。以著名的投资人巴菲特为例，绝大多数人看重的是巴菲特的财富曲线，看重的是这个老头的身价不菲，其实如果从富裕群体的角度和立场上来看，巴菲特的人生，最值得敬佩和学习借鉴的，其实是安全边际和剩者为王。

关注点完全不一样，当然对现实行动的影响和指导也就不可能一样了：

1、巴菲特 59 岁以前，默默无闻，财富增长缓慢，在 65 岁以前，谁知道巴菲特？

有多少中国人是被“发财要趁早”这样的毒鸡汤洗脑影响，变的急功近利，鲁莽轻狂的？

没有安全边际的概念，一次失败，再难翻身的，比如北大戴维，就是很现实的案例。

2、巴菲特的投资过程里面，绝大多数人只看到了成功的一面，而实际上巴菲特公开三次承认过自己的失败案例：

1989 年，巴菲特 59 岁的时候，他首次在股东信中，回顾了自己前 25 年投资生涯所犯的错误。

在随后的 1991 年和 1954 年致股东的信中，巴菲特再次向投资人反思了自己的失误行为。

3、90 岁的巴菲特，从 66 岁一战封神以来，每一年都有声音去批评他：

“巴菲特投资失败，股神不再辉煌”；

“巴菲特被失败的投资套牢”

“巴菲特老了，跟不上时代了”

每年都有，但是这么快 30 年过去了，巴菲特依然是投资界的传奇，谁会在意那些在这 30 里面一度风光八面，一次大败彻底消失，如流星一般的明星投资人物呢？

小失败，小失误不断，但是从未犯过大错，巴菲特的安全边际，成就了巴菲特的名声。

4、已经 90 多岁高龄的巴菲特，依然保持工作，坚持工作，活的足够久，也是对冲风险的重要因素，而这个因素，却被很多并不富裕的群体所选择性忽略。

普通群体，想要实现往富裕群体的跃迁，其实最应该的，不是对机遇和眼前金钱的执着，而是建立好属于自己适合自己安全边际，形成行动原则，然后在这样的原则环境中，稳定，健康，持续的过好自己的生活，活的稳定，时间够长，是很重要的基础。

衡量一个网络游戏的优劣，有一个很重要的潜规则标准，那就是氪金玩家和肝帝之间的差距，能不能用时间抹平？

如果金钱的优势无法用时间抹平，不用看，也没争议，都是短命垃圾游戏。举这个例子，有玩过游戏，熟悉游戏的朋友，可以体会一下。

6

关于决策层面，最终决定了现实贫富分化的结果，并且持续固化这样的事实。

这篇文章的最后一个维度，谈一谈决策层面的差别。

互联网和所有公开公共的信息领域中，总结归纳分析的“穷人思维”，核心的本质，都是决策层面的问题，虽然这样说法可能会让部分人很难接受，但是却很重要：

1、穷人的决策层次很低，对于财富增加和积累这件事来说，最大的阻碍和错误，只有一点，那就是在小的，无关紧要的事情和人身上，太过于计较。

但是在关键的，具有长期影响，具有长远意义的大事上，昏招频出，稀里糊涂，优柔寡断。

2、真正富裕群体不会讲究面子排场，不会在意别人的看法，最好的情绪和态度，都留给了关键的利益对象和家人。

富裕群体的决策层次很高，精力，心思，都放在重要的，关键的事情决策上面、

如何来判断事情是否重要？价值衡量。

3、绝大多数普通人，喜欢和重要的人，计较不重要的事，而和不重要的人，去计较重要的事，这是底层互害的根源所在。

而真正的富裕群体，绝对会主动远离底层互害的环境，或者自我隔离。

牛羊猪狗才喜欢扎堆，猛兽都是单独行动。

4、穷人思维的一个典型表现，就是每天烦恼和在意的，都是不上台面，以自己为中心，鸡毛蒜皮的小事，破事，比如早上中午晚上吃什么，穿什么，玩什么这样的事情。

每天做选择的层次，很低，和时间，精力，资源没有任何关系，而富裕群体，想的是什么？

举几个例子：

今天我要见谁，准备什么，谈什么，有哪些结果和可能？

今天我要做什么，有没有明确的计划，有没有明确的目标和目的，对我会带来什么样的影响？

最典型的，大家可以看看小米科技的雷老板，曾经在小米初期接受采访的时候说过这么一句话：

“对于我需要的人才，别管什么困难和条件，以拿下为原则，一切行动为原则服务”。

大家体会一下这个决策层次的差别，其实从一个公司的老板，创始人，决策的层次，很大程度上，就能预见一个公司的兴衰可能。

每天都在和员工勾心斗角玩弄手段，挖空心思去剥削和压榨员工的老板，每一个能做大做强。没有例外。

而每天都活在鸡毛蒜皮的烦恼里面的人，是没有什么发财的可能的，即使运气爆棚，一时得利，也很快会衰败。

当然，这篇文章只是一家之言，只能算我个人的一点思考，总结，分享，随想而已，无论对或不对，权当提供一个看世界的新视角。

时代在变，但是很多本质的东西，规律的东西，其实并没有改变，变的，只是外在表现而已。

看懂本质，指导行动，那么获得财富，实现富裕跃迁和保持，不就更有胜算了么？