

财商：越是“无能”之人，越能聚天下之财 ✓

一个字称之为“道”，两个字称之为“思想”

思想是看不见，摸不着的。但是它会一直存在。

我们必须认识到真正的有钱人和我们普通人不一样。

马云，黄光裕，比尔盖茨，乔布斯他们有着那么大的公司。他们是公司里最有能力的人吗？

不是！但他们一定是公司境界最最高道行最深的人。

赚钱与道有关与术无关。

宇宙分为四个部分。道，法，术，器。法，术，器都是停留在物质世界的。它的能量层级并不高。道是规律，是心法，是思想。它已经超脱了物质世界。

这是一整套宇宙观！宇宙间的万物都可以划分为各自四个部分。每个物体按照自身的频率产生能量振动。

我用一个例子说明道，法，术，器是什么以及能量层级。

中国历史上曾经受过严重的外来侵扰。一些有志的爱国人士决定通过学习拯救国家。

洋务运动学习西方的科学技术。戊戌变法学习西方的规则制度。这些东西都是停留在物质表层的。只有新文化运动真正深入到了内部。它学习思想，学习了通用的道！因此中国才够拨开重重迷雾，走上一条全新的道路。

白浅入深，层层递进！
是一套偏道，不能解决根本问题。

只是学习物质层面的东西人必死无疑！因为别人的成功的道路，成功的方法不可能适用于你！

这种学习就是无效的，也不可能真的提升你的财富。

你要学习道！学习了道，拈花飞叶皆可为术。

你自然而然就会有千万种方法走向成功！根本不用想，也不用努力！

当你能量拉到足够高的高度的时候，能力会自动显现。

你信心满满，觉得自己特别行。你自然就做到了很多人做不到的事。其实世界上没有那么多做不到不可能的事。是你观念上畏难情绪太重了。这种畏难情绪会让你的大脑十分痛苦。痛感传送到行为上。你但凡努力一点，你都觉得好难好难。真的好难。这一切感觉都是在符合你脑子里的观念。

这就是一种自我实现的预言。就比如我刚开始学习写作的时候。我觉得写三千字是很难很难的。所以我就只能写一两千字。我会自动的在两千字的时候就写不动了。我以为是行动产生了疲劳感。其实是大脑产生了畏难情绪和疲劳感。我是被我自己吓倒了！然后突然有一天，我觉得我可以写4千字。我当时不知道哪来的能量。我就一下子写完了。我觉得很轻松。这意味着我脑海里那个关于我只能写两千多字，达不到三千字的限制性信念被破除了！我树立起了一个崭新的信念。这种新的信念扩大了我的舒适区。让我不会轻易的产生畏难情绪和疲惫感。

人最难战胜的其实是自己的信念。我认为自己只能做到这些事。我认为我只能过上这样的生活。我认为很多事不可能。这些限制性信念其实都是虚假的。它是大脑迷惑你的东西。因为大脑天生的对未知的事物具有浓浓的恐惧感。

大脑变得特别紧张。畏畏缩缩的。你一做事，大脑就紧张的不行。那种紧张和恐惧就会幻化成痛苦让你寸步难行。你却误以为是外部世界多么多么困难。其实是内部世界幻化出来的假象。

所以人一定要学会自己给自己自信，自己给自己安慰。你要去缓解大脑的紧张感和恐惧感。让你的大脑先放松下来，相信自己。事情就会水到渠成！

你的能量决定你的财量。

很多人认为赚不到钱是因为没有能力，没有技术。但是事实是很多能力强的人在跟能力弱的人发工。大家有没有发现企业的经营模式。老板的能力和员工的能力越是成反比。越是有能力的小老板。他手底下的员工越是没什么能力。基本上老板比员工还要累。越是没有能力的大企业家。他手底下的员工里越有能力。基本上什么事都交给员工去做。

马云，黄光裕等顶级企业家。他们不是最有能力的人，但是最有能量的人。他们的能量几乎都是在 500 分以上。而普通人的能量只有 200，300 分。生病的人能量只有 20，30 分。而开悟的耶稣的能量是 1000 分。当你的能量不够的时候。你说你再努力，努力把自己努力到抽抽了。努力到身体垮掉了都没有用。你只能吸引同样频率的坏事进入你的生命里。

怎么提升能量？

第一办法是找能量高的人托起自己的能量。耶稣的能量是一千分。很多有心愿的人或者是病人找他帮忙。他只需要摸摸他的脑袋就好了。为什么啊？因为能量高的人的能量会流向能量低的人。实现能量守恒定律！你跟着能量高的人相处一下。你整个人都会不知不觉的升华。你自己感觉不到。但是你潜移默化已经发生了改变。打个地方如果让普通的你跟巴菲特共进一次午餐。你肯定欣喜若狂，等回到家后。你会感觉和同等层次的普通人不一样。你会觉得自己可是和巴菲特见过面的人。一个和巴菲特见过面的人怎么可能只住在这么破和小的房间里呢？一个和巴菲特见过面的人怎么可能只有月薪三千，待在一个工厂里做事呢？想着想着，你的命运不就发生了奇迹般的改变吗？第二个办法，看一看奢侈品，买一买奢侈品。奢侈品贵是有贵的道理的。它不仅仅只是物质层面的好。它还承载着一个企业的精神文化。它还承载着创始人的梦想。耐克鞋算我这个学生能买的起的奢侈品了。我感觉我穿上耐克。我整个人就有一种能量被灌输进体内了。

我就是能够感受到创始人的精神。真的，你要去感受高能量的东西。感受好的东西。你首先会知道这个世界上有这么好的东西可以享受。其次你会想要更努力，可以拥有这么好的东西。当你感觉一个东西特别美好，你会下意识的想拥有。你体会到了有钱人的快乐。你心里就会有无穷的动力驱使自己达成目标。你是用巨大的动力推翻了那些阻力。你是用更大更高级的欲望征服了那些最原始的懒惰，贪婪。

当你感觉努力很困难的时候。你就应该停止努力。问题不是阻力太大，而是动力太小。你要去寻找能够让自己一往无前的动力。比如你拼命赚钱。用赚的600块去五星级酒店住一晚。五星级酒店真的豪华到让你哭泣。比如你攒钱买个钻石。那个钻石闪烁的样子无比迷人。能量跟心情有关大家在生活中有没有发现这样一件事。你心情好的时候，你的人生都会特别顺利。你心情不好的时候，你做什么都做不好。人生完全糟糕透顶。

你的心情值其实就是你的能量值。但是我们不能够时时刻刻监管自己的情绪。最好的办法就是不断的给自己灌输自信。所有坏情绪的都来自于自卑，来自于对自己无能的愤怒。不要觉得自己没用，没出息。一种想法会让你的能量降到最低。当你的能量跌成负数了。你的生命也就消散了。得了“绝症”的人并不是被病害死的，而是被自己的心！自己的心一天一天走到了绝望的境地。心能量一点一点在流逝。他所有的细胞也就会渐渐丧失活力，一点一点走向衰竭。真的要维护好自己的能量。不要輕易的让自己的能量下跌。每天抽出一点时间给自己加油打气！灌心灵鸡汤！反正要让自己信心满满，能量充沛。

你的能量每拉高一分，能力就会无限的裂变。

你的能力会自动显现。

显现就是你本身就有，只是释放了。你本来就很有能力。你只是欠缺了可以让它释放的能量。

有钱人的视角

真正的有钱人他们眼中的世界跟我们是不同的。

他们站在人生之外看人生。而我们困在人生之中看人生。

这就像棋外的人下棋得心应手。而身在棋局的棋子怎么努力都是被困在当下。

那些非常有钱的人，他们总是可以看到别人看不到的东西。

比尔盖茨在别人生产大型计算机的时候，看到了未来家家户户都有一台小型计算机使用。

马云在互联网没有兴起的时候，就已经看到了未来互联网会走进千家万户。

乔布斯还没有生产出手机的时候。就预见未来大家都在一个小小的屏幕上打字听电话。

他们那群人就是那么神，可以看到未来。为什么啊？因为他们拥有上帝视角。

他们百分之一千的坚信自己是一个有钱人。他们百分之一千的坚信未来就是这样。

你能做到这么坚信吗？你能这么肯定现在没有发生的美好事情，在未来一定会发生吗？

他能够看到别人看不到的东西。

EP 4
远离弱者：韭菜只能收割，不能教育 ✓

有个段子很有意思：

“男人两大爱好，拉良家妇女下水，劝风尘女子从良。”

这真的不是搞笑，这是现实。股市尤其为甚。

佬刘观点向来特立独行：韭菜只能收割，不能教育。

没有羊群，狼就得饿死。韭菜，才是我们的核心资产、珍稀资源。

同情弱者是好的，但你想做千手观音，普渡众生，大慈大悲，那就大错特错了，甚至会遭到反噬。

做人也是一样，很多人很搞笑，特别喜欢教育成年人。

佬刘以前就是。打工上班的时候，看见有的同事明显就是弱，大发善心，想多带带他，多帮帮他。

你们以为我能得到同事的感激涕零吗？图样图森破。他拖我后腿影响我升职加薪也就算了，把我气个半死，折我阳寿，这才是要命。

从此，我就明白了一个道理：只有傻B才会教育成年人！

弱者是真的蠢，你非得教猪学会微积分，非要把烂泥扶上墙，非要跟猪摔跤，那你沾满一身猪屎惹得一身猪骚，那是你活该！

成年人只能筛选、不能教育。！

中学时代结束，就是成年了，甚至小学就开始了筛选。

高考是什么？是选拔考试。

选拔考试，就是把人分三六九等，考得好的上985，没考好的去搬砖打工。社会就是这么现实。

你去应聘时，人力会问你学历；你去相亲时，阿姨会问你是否有车有房；甚至你孩子入学时，还要填家长的单位职务；要是你在重要岗位，估计连你祖宗十八代都要查一查。

这就是筛选。人力不会教你怎么考大学，他只会把非985的简历扔一边；阿姨也不会教你赚钱买房，他只会告诉女儿要钓金龟婿。

如果一个父母，在孩子 20~30 岁后还在絮絮叨叨教孩子做事，替他做决定选择，那这个父母是失职的，孩子也是失败的。

宝妈男向来被广大妇女所唾弃。

去哪上大学？选什么专业？考不考研？去哪工作？打工还是创业？可以参考父母亲朋好友的意见，但自己得慢慢学会独立做选择并承担后果。

和不会承担责任的弱者韭菜在一起，会惹一身猪骚。

在股市，大佬刘向来不喜欢跟周边的人谈论股票。因为身边的人，在股市，多半就是韭菜。

韭菜之所以为韭菜，就是弱者不能承担责任。赢了是他运气好，亏了都怪你不好。

远离弱者：韭菜只能收割，不能教育

天地不仁，以万物为刍狗。

适者生存，优胜劣汰。远离弱者，是自然法则，是天道。

人类社会，更是二八法则，强者恒强，弱者全方位的弱。

生态链的位置，导致弱者要想生存，想获得更多的资源，只能不走寻常路，他必然会走邪路、他必然会投机取巧、他必然会把索取当理所当然。

穷山恶水出刁民，买房子要到富人区跟有钱人做邻居，就是这个理。

就像家里穷的人嫁个女儿死命要彩礼，她弟弟结婚你也得出，她妹妹工作你也得帮着找。

不然，就是你不爱她。弱者的爱，就是索取，还义正言辞。

相信我，如果你长期给一个弱者钱，哪天你手头紧，不给了，她会骂骂咧咧让你写欠条。

“升米恩，斗米仇”。

索取惯了，哪天你不施舍她了，就变成你欠她的了，成了她全家的仇人。

弱者全部是存量思维，全部都是消费思维，打着爱的名义不断索取和吸血。

因为弱者没有能力，因为她生态位低，因为她全方位的弱，所以她没有增量思维，不会想着去生产、去创造、去双赢。

她的人生观就是去 shopping、买包包、去旅游、去唱歌，然后回家刷肥皂剧。

你们知道 D 女最爱看的肥皂剧是什么吗？霸道总裁爱上前台小妹，买房子、送豪车、信用卡随便花。

这能比海天盛筵的外围女高级多少呢？至少外围女肤白貌美大长腿，D 女能给男人带来什么？

就算高级一点的 B 女 C 女，都市 OL 女白领，喜欢看的也不过就是后宫妃子争宠记、职场傍上老板升职记。

说白了，还是官心计想着怎么得到皇上的宠幸，晚上能翻她的牌。为此，可以不择手段，无所不用其极。这种女人要不得。

如果一个只会索取的女人，请立马远离。

如果一个不能承担责任的男人，请立马远离。

因为他们是弱者，是小人。

远离弱者。

心理学：拥有这6种资质的人，最适合当领导

一个领导者能带领企业走向未来，也能使企业陷入万丈深渊。

所以想要带领企业越来越好的发展，领导者就需要具备很多资质。

领导者需要具备哪些资质？

1、懂得识人，慧眼识珠。

人性的认知要全面和有高度

对于领导者而言，最重要的就是懂得识人，慧眼识珠。

领导者是整个企业的带头人，企业的发展动向都是按照领导者的决策所向。

领导者自身的能力并不是最重要的，更重要的是要会用人。

一个合格的领导者无时无刻在思考怎样可以让每一个员工对公司效益更大化，正是因为他们懂得识人，清楚每个员工都适合做哪些工作，从而提高企业效率。

2、合理的沟通能力

马克思指出，人是一切社会关系的总和。一个人的发展取决于和那个人进行交往的其他人的发展。

所以，沟通能力是一个人生存与发展的必备能力，也是领导者的必备要求。在工作中，沟通更是无处不在的，想要使工作效率达到最高，和下属的良好沟通是非常重要的。

想要良好的沟通，必须要做到思维清晰，有较强的逻辑能力和判断力，在沟通前需要做好充分的准备。

3、把握好人与人之间的关系

领导者之所以是企业的带头人，就是因为他们可以很好的把握人与人之间的关系。

优秀的领导最优秀的并不是他的能力，而是明白该如何处理人与人之间的关系。

把握人际关系并不是表面看上去的这么简单，人是复杂的种类，不同的人有不同的心理状态，每个人的思想也不一样，所以想要把握人与人之间的关系并不是一件简单的事情。

但如果想要成为一名合格的领导者，就需要拥有这项资质。

因为企业中，人与人的相处是不能避免的，只有把握好人际关系，员工们都和谐相处，企业才能够更长远的发展。

4、要有大局观，胸怀宽阔

中国社会正处于组织变革和国家转型中，中国的经济与世界经济紧密地联系在一起，随着知识经济、信息时代的到来，让很多中国企业和企业领导者感到巨大压力。

作为领导，做事要有大局观，用战略眼光看待问题。

华为领导者任正非曾说过：

“在这瞬息万变的信息社会里，惟有心怀大局观，企业才能走得长远。”

作为一名领导者而言，有大局观、胸怀宽阔对于企业长远的发展非常有利。

5、和员工相互信任 ✓

关于企业管理的书籍有很多，但其实最重要的就是领导对下属的充分信任，一个企业要想发展，领导与下属之间的信任是非常重要的。

信任是现代企业的基石，作为领导者，需要去创造和下属互相信任的状态，没有信任就谈不上发展。

信任是相互的，作为领导，想让下属信任自己，就要先信任下属，人是感性的，当领导者对下属给予信任感时。

对于下属而言，起到了在精神感官方面的激励作用，这种激励作用比给他们涨工资还要有用，是金钱所不能替代的。

被信任从来不代表是没有原则没有底线的信任，在企业中领导需要做到该放手的放手，该抓紧的抓紧，一个合格的领导是会好好把握信任的合理度。

6、勇于承担责任，责任心强

老子曾说，“**受国之垢，是谓社稷主；受国不祥，是为天下王。**”

按照老子的想法，他认为一个人愿意承载多大的责任，就会有多大的成就。当企业遇到难题的时候，领导者需要拿出魄力勇于承担责任，而不是选择逃避。只有领导者自己以身作则起带头作用，积极的承担责任，员工们才会向领导者学习，面对挫折时个个才都能够积极的面对，对自己和企业负责。

对于领导者而言，拥有责任心已经成为企业文化的一部分，这可以提高员工工作的积极性和工作效率，利于企业的发展。

作为一名领导，最重要的资质并不是能力，以上这些都比自身能力更加重要。因为领导并不是员工，只要发挥自己的能力做好事情就可以了。

领导是整个企业的带头人，他们需要运筹帷幄，需要处理很多其他繁杂的事情，所以对于领导而言，最重要的资质从来都不是能力。

心态好的人，都有这7种习惯

J

狄更斯曾说：“一个健全的心态，比100种智慧都要更具有力量。”

人生在世，心态决定一切。虽然我们不能左右天气，但可以改变自己的心情；虽不能改变身处的环境，但可以改变自己的心态。

人这一辈子，想要过好一生，首先要养成一个好心态，而以下7种习惯，可以帮助我们拥有好心态。

01 不攀比 ✓ 95%

俗语言：“人比人，气死人。”

很多时候，我们感到累，不仅仅是因为生活压力大，更多是因为内心的攀比。其实每个人都有各自的苦衷，你只看到了令人艳羡的一面，却不知其背后的辛酸。世间没有十全十美的人生，只有最适合自己的。身为小草，它不与树木比高低，树木有天的辽阔，而小草有地的宽广；作为清茶，不与咖啡比韵味，咖啡有炽烈的香，清茶有清淡的美。做人，不攀比，懂知足，生活自会其乐无穷。

02 不计较 ✓ 90%

常言道：“处世让一步为高，待人宽一分是福。”人生在世，总会遇到不顺心的人或事，如果斤斤计较，只会浪费时间，浪费心力。与其消耗自己，不如选择后退一步。退一步，不仅是放过他人，更是解脱自己。

心若不计较，才能感悟到生命的美好；人若不计较，脸上才能微笑常伴。计较得少，幸福便会多；计较得多，幸福便会少。做人，不计较，懂退让，方能看到更多美景。

03 不嫉妒 ✓ 100%

诗人艾青曾说：“嫉妒，是心灵上的肿瘤。”嫉妒的能量极其强大，不仅影响生活，甚至会吞噬自己。在生活中，往往会有这种人，看见别人过得比自己好，就心生嫉妒，甚至去破坏别人的生活。

《三国演义》中的周瑜就心胸狭隘，他十分嫉妒诸葛亮的才华，多次陷害诸葛亮。不料，诸葛亮反其道行之，破解他的计谋，使他赔了夫人又折兵，最终气急攻心，英年早逝。

嫉妒，是一种病，不仅会伤到他人，更会害了自己。做人，不嫉妒，懂提升，才能拥有更多。

04 不焦虑 80%

《陆象先传》中说道：“世间本无事，庸人自扰之。”

很多时候，我们之所以会焦虑，是因为对未来感到恐慌和害怕。其实，该发生的注定会发生，无需担忧，无需逃避。不该发生的，终将不会发生，不要让自己陷入无畏的恐慌中。

做好当下的事情，踏踏实实过好每一天，便是最好的选择。

做人，不焦虑，放宽心，幸福便在不远处。

05 不抱怨 93%

有人曾说：“抱怨就好比往自己的鞋子里倒水，越抱怨，自己越难受。”人生总会遇到许多不如意的事情，若是一味抱怨，只会将一些不如意的小事无限放大，最终折磨的是自己。

抱怨如同慢性毒药，无形之中伤害自己。

抱怨的人，只盯着眼前的不满，怎能看见远处的美景？

抱怨的人，抓住愤懑不放，如何去拥抱阳光？

生活中，若是感到累了，便停歇片刻再出发，学会用乐观的态度面对一切，你会发生处处皆美景。

做人，不抱怨，多欣赏，生活才会多姿多彩。

06 不生气 80%

生气，是人的本能，但控制脾气是一种本事。

常言道：“一念天堂，一念地狱。”很多时候，生气的一瞬间，不仅伤人更是害己。在沙漠中行走的骆驼，因一块玻璃硌到了脚，便勃然大怒，将这块玻璃狠狠踢开。不料，玻璃划破了自己的脚掌，鲜血直流，

引来了盘旋在天空中的秃鹰和沙漠中的食人蚁，不一会儿，骆驼就变成了一堆白骨。这只骆驼临死前，想必一定在懊悔为何要跟这块小小的玻璃置气。

其实，人生也是如此，别让怒火冲昏了头脑，别因一时生气而毁掉自己。做人，不生气，才能一生平安无忧。

07 不自卑 95%

常言道：“金无足赤，人无完人。”

每个人都会有自己的优点和缺点，要学会正视它们，不必因一些缺憾而郁郁寡欢，也不要因一时过错而埋怨自己。要勇敢地面对那个不完美的自己，不断提升，不断进步。对于那些不想回忆的时刻，懂得随时清零，学会轻装上阵。无论何时何地，做自己人生的小太阳，无需借助他人的光，便可温暖自己。

做人，不自卑，常自信，人生将处处闪着光亮。心态是我们生命的主人。做人，不攀比，不比较，不嫉妒，人生就有大气度；不焦虑，不抱怨，不生气，一生方能平安、幸福；不自卑，人有精神、有能量。

余生，愿你我都能拥有好心态，用积极、阳光的心态过好每一天。

破局思维——我们都被困在财富的囚牢里

最近一直在思考一个问题，财富的本质到底是什么？为什么社会中绝大部分人都觉得钱不够花？

年初的时候看到国家统计局发布了一个数据，中国有6亿人月收入不足1000元。但是在头条上面，经常看到的问答是年入百万都算是穷人。

后来再到处查找数据，即使是放眼全世界，年入百万的人也绝对是凤毛麟角，少数中的少数，在中国年入百万超越了99%的人，在全世界年入百万人民币超越了99.9%的人。

但是为什么即使是年入百万的人，仍然有非常强烈的不安全感，越是中产越是焦虑呢？我认为“中产”，这个概念就是顶层精英故意设计出来的，给予很多看似收入很高的人一个虚幻的名义。绝大多数所谓年入百万的中产，其实跟大多数月入千元一样都是穷人。

本文希望通过对财富本质的理解，来指引大家看透大家身处的贫穷之局：

一、社会不需要太多的富人

二、穷人都是离钱最远的人

三、真正的赚钱知识，无人教授

四、破局思维——摆脱穷人思维的三种方法

认知决定层次、选择大于努力，独立思考使我们不盲从亦不屈从。

“不唯上、只唯实”是我等自媒体人的基本价值观。

维护普通人的利益是我等自媒体人的良心所在。

一、社会不需要太多的富人

人类社会从古至今已经几千年历史，在任何时代，富人都是极少数。虽然生产力不断地提高，但是真正掌握资源的人永远都是少数人。那么可以得出一个结论，富人少，并非偶然，而是人类社会的底层运转逻辑。

为什么说社会不需要太多富人呢？这就涉及到关于财富的本质的认知了——财富和权力，本质上就是对资源的控制权。这一点在任何时代都是适用的。

只要有人类组织的地方，就一定存在对资源的控制权之争，控制的资源越多，权力或财富就越大，在组织中的地位越高。在任何形态的政权或组织里，**金字塔形的分层是目前人类社会中最稳定、且存在最多的组织形式。这样的组织形态，意味着社会根本不能有太多掌控资源的人，也就是说社会不需要太多富人。**任何时代，**中下层阶层永远是社会的大多数，跟生产力和社会财富水平没有关系。**再怎么富裕的国家，站在金字塔尖的人永远都只是极少数。

一个组织想要发展，就必须驱动组织成员去创造/生产财富，而驱动人去进行生产的最有效的动力有两个：一是生存需求（衣食住行），二是欲望（脱离生存所需之外的东西，比如“梦想”）。

2020年，中国宣布消灭绝对贫困，中国再无绝对贫困人口。这是一个非常大的进步，意味着中国没有人再为生存而发愁。但是与此同时，每年不断上涨的社会平均工资收入，也在不断地提醒大众——**你不再努力创造财富，你就低于平均线了。**这也是为什么每年社平工资公布的时候，大多数人感觉被平均的原因所在。

我国有两个扶贫标准，一是1986年制定的绝对贫困标准，把1985年农民年人均纯收入低于206元的农村人口定为扶贫对象，绝对贫困人口为1.25亿人，占农村总人口的14.8%。后来此标准随物价调整，到2007年时为785元，人口减少到1479万，占农村总人口的1.6%。二是2000年制定的低收入标准，即农民年人均纯收入在865元以下，在绝对贫困标准和低收入标准之间的为低收入人口，当时为6213万人，到2007年年底，低收入标准调整为1067元，低收入人口减少到2841万人。

华为有一个非常著名的案例：华为在向全体员工分红之后，华为人均收入超过100万/年，任正非就为此发愁，当华为员工不再为生存工作之后，工作的激情下降，产出也随之下降，为此华为的领导班子专门开会研究如何保持员工的工作积极性，次年就提出全员重新竞聘上岗，工龄重新计算的重大举措。与

此同时，华为鼓励员工在深圳买房，一旦工资遇上房价，即使是百万年薪也是远远跟不上房价的

即使是以管理能力著称的华为，也脱离不了用生存和欲望来驱动人的基本逻辑。

所以无论在生产力多高的社会或组织中，掌握资源控制权的永远是少数。任正非虽然只拥有华为 1% 的股权，但他仍然是华为的绝对控制者，除了他之外的所有华为员工（包括如余承东一样的高管）都在被控制。

二、穷人都是离钱最远的人

上一篇章，我讲了关于财富的本质的一些认知，这一章我重点讲讲，为什么很多人赚不到钱。虽然钱不能代表财富，但却是现代社会中财富的量化符号。对于普通人来说赚到钱，就是拥有了财富。

如果我们把一个社会当中流动的钱看成是一条河流的话，你所处的位置很大程度上决定了你能取到多少水（能赚到多少钱）。

换一种说法就是，越是钱多的地方，赚钱越容易。巴菲特说过：要去鱼多的地方钓鱼。

这一理论，在过去改革开放四十年里体现得淋漓尽致：

国家搞经济特区的时候，最先去到深圳的那一批人就是离钱最近的人

加入世贸组织之后，做对外贸易的那一批人就是离钱最近的人

互联网大潮来临，奋不顾身进入互联网的那一批人就是离钱最近的人

中央税制改革及商品房政策出台后，投身房地产或最先在城市里买房的人就是离钱最近的人

一个社会的财富只要在不断流动，就会创造无数的机会。而财富不流动的社会，穷人几乎没有翻身的可能，永远沦为资本的奴隶，比如我们的近邻韩国，就连一国总统都被财阀所控制。具体新闻各位可以看看韩国刚刚放出来的三星掌门人李在镕，即使引起全民公愤，也只是被判两年，坐牢时间仅仅半年多。

任何社会中都存在马太效应：越是富人赚钱越容易，越是穷人赚钱越难。

当你觉得赚钱越来越难的时候，就应该反思一下，你自己所在城市、所在的行业、所从事的职业是不是离钱太远了。

再说一说我自己对未来十年，财富流向的一些判断和预测，未必是百分百准确的，希望能给各位阅读我文章的读者的一些参考吧。

2021 年中国正在进行一次非常巨大的经济及社会转向：**互联网行业反垄断、房地产去金融化、教育行业去资本化**这一系列的动作都在指向中央高层对未来中国经济的方向性引导：**中国要进行一场史无前例的社会减负运动，让中国人、中国社会以更低的负担、更低的成本运行，大大增强中国的国际竞争力，在大国博弈中取得优势！**

详细内容大家可以阅读我的另三篇长文，从不同的角度对政策方向进行了解读：

《大道至简——解读热门事件背后预示的未来发展趋势》

《洞见未来：下一个十年，低成本生存，将成为竞争常态》

《理解政策意图，远比理解政策本身重要——解读重大政策的高层意图》

华夏文明的复兴，会走出一条与任何国家的发展史都不一样的路径，跟随大国崛起的方向，从事相关产业的人会在下一个十年里获得超越多数人的收益：

第一个大趋势：一线城市放缓，新一线城市群崛起。

中国不同于世界上任何一个国家，中国的 14 亿人口和近千万平方公里的国土面积，足以催生十个以上的大城市群，过去四十年，北上广深已经成为超级大城市，以现有的技术及生产力水平，已经触及单一城市的容量上限，扩张空间受限。

大城市永远是机会和财富最多的地方，小城市的资源早已被固定圈子的人垄断，普通人连喝汤的机会都没有，除了小卖部和烧烤摊，大多数普通人在小城市几无上升空间，回归小城市要非常慎重

未来十年里，一定会有更多的新一线城市在诞生和发展起来，提前布局这些大概率会成为未来经济增长主力的城市，必将事半功倍。我也只能说一些目前初露锋芒的城市，供大家参考

西部最有潜力的地区：成渝经济圈

西南最有潜力的城市：贵阳

中部最有潜力的城市：武汉、南昌

西北最有潜力的城市：西安

华东地区最有潜力的城市：合肥、郑州、杭州、苏州、南京

华南地区最新潜力的城市：佛山、福州、大湾区

第二大趋势：低技术含量服务业衰落，高技术含量制造业崛起

中美对抗本质上是国力的竞争，不是人数的竞争。高精技术产业才是中国崛起的关键，这也是为什么美国人不会打压腾讯、阿里、拼多多的原因，在美国眼里，这些企业只是给美国股民输送利润的工具人罢了。像华为这样有技术研发、有产业制造能力的企业，还不去美国上市的企业才是真正的最有威慑力的企业。

显然我们的高层也意识到了这一点，在2021年已经着力对打着科技名，行垄断之实的所谓巨头进行管制和调查的原因所在。

与此同时，随着高校长达20年的扩招，目前中国已经有2亿+的大学生，只有第三产业（服务业）才需要大量的办公室白领，但高端制造业又缺少有知识有技术的工程师，所以未来职业教育、高精技术类教育，一定比以升学为目的的培训更有效。

各位家长在给孩子填报高考志愿时，应当改变现在以坐办公室为目的专业选择，选择代表未来方向的技术型专业，将会更有就业竞争力。

第三大趋势：中国必将崛起成为世界上最大的经济主体，需要大量的能够走出国门的企业和人才

与过去的最单纯的贸易型的对外贸易不同，中国在未来十年必将超越美国成为世界上最大的经济体，进出口总量也将巨额提升。但更多的机会在于更多的中国企业会走出国门，参与国际竞争，争取更多的国际市场份额，这一领域必将未来最大的市场红利，对个人来说也是非常难得的跨越阶层机会。具体可以参照二十年前跨国企业在中国分公司的高管。

三、真正的赚钱知识，无人教授

虽然财富对每个人都极度重要，因为财富代表着你对资源的控制力。但令人恐惧的是，目前的教育体系没有任何人会传授你关于财富积累、关于如何赚钱的知识。

一方面我们的老师大多数都是不会赚钱的人，他们没有教授学生赚钱的能力。

另一方面是我们的教育体系在搭建之初，就是以培养标准化社会零件为目的。

这就造成了目前社会一个非常奇怪的现象，能赚钱的人没有平台也没有动力来传授关于赚钱的知识，有平台有动力的人却没有关于赚钱的任何知识。

对于社会来说，谁赚多少钱其实并不重要，重要的是有没有足够多的标准化零件来维持社会机器的运转，标准化可替代的零件越多，社会整体的运行效率越高，成本越低。

这也是为什么在国内，医生、教师、政府官员、大型国企员工的名义收入远低于社会主流收入的原因。

在这样的教育系统中，不仅学生学习不到任何关于赚钱的知识技巧，甚至还会被灌输很多对赚钱起反作用的观念。比如：勤劳致富、吃得苦中苦方为人上人、安贫乐道等等。（这些都与主流认知不一致，不知道能不能通过审核，所以不作展开，也可以私信我单独讨论）