

领袖与群众的最大区别在于群众是执行指令的人，领袖是解决问题的人。解决问题就是拿出结果，如果你不断解释理由、找借口，说明你已经失败了。

成功就是把每一个机会都当作最后一根救命稻草。

条件好的还是条件差的人更容易成功？机会多的还是机会少的人更容易成功？答案也许和大家的常识相反，实际生活中，恰恰是那些条件差的、机会少的人更容易成功。

机会太多的人往往不容易成功，因为他们很容易放弃，一旦啃不下目标即放弃，遇阻则退，不愿坚持。而那些机会少的人遇到一个机会便格外珍惜，把每个机会都当作最后一根稻草去死缠烂打，使出浑身解数，最终往往修成正果。

我有一个同学非常聪明，思维非常敏锐，过去20年里发现了很多机会，也尝试了很多机会，有一次他问我：“为什么几个机会都是我先开始做的，我没做成，别人接过去却挣了大钱？”我的回答是：“因为你的机会太多。”我同学的选择机会太多了，他经常会遇到新机会，每当这个时候，他就会放弃手中的事情转投其他机会。

上天是公平的，给大家的机会基本上是均等的，所以必须珍惜，当机会降临到你头上时你必须去把握，全力以赴行动起来，成功者都是那些善于把5%的希望变成100%的现实的人，尤其是那些千载难逢的机会，否则不但会遗憾终生，上天也不会再继续眷顾你！

什么是进取？进取就是不断将今天的高点变成明天的起点；什么是成功？成功就是把大家认为的不可能变成可能的过程。

创业者必须是行动派，只想不行动不可能成功，行动起来基本上就离成功不远了。据我观察，创业失败的人中：50%想了没去做，15%没有坚持，10%没竭尽全力，10%运气不佳，5%时机不对，5%资源不够，5%能力不够，可见，只要你行动起来，你就已经超越了50%的人。

抓住一个机会就足以成就一家企业，成功并不需要你百战百胜，大多数公司的成功都是因为做成了一个产品，QQ 之于腾讯，免费杀毒之于 360，便利店网点之于拉卡拉等莫不如此。

机会是拼出来的！有些机会，一旦错失，就不会再来。联想把握机会收购了 IBM PC 业务，使得联想一举成为国际品牌，跻身世界 500 强。如果没有把握住这个机会，今天的联想集团也许就流于平庸了。

人必须懂感恩。

这个世界上没有人天然的就应该对你好，没有没来由的爱，要感恩那些对你好的人。

如果有人帮助你，要珍惜机会，全力以赴。如果别人好心相助，自己却三心二意，就会永久失去对方的帮助。

一般人说到危机，能够体会到危险之中孕育着机会，但是这句话反过来也一样，机会之中都孕育着危险。体会一下那句古话：伴君如伴虎，天天陪在皇帝身边多大的机会呀？其实这是非常大的危险。因为天威难测，一个应对失当就完蛋了。

别人开始帮助你的时候，是你的机会，也意味着风险，虽然对方施恩不是图报，但是如果感受到你不懂得感恩或者不珍惜对方的真心相助，就会永远失去对方的友谊。

人要想获得长久的成功必须要掌握三层商业大智慧：✓

1，第一层，懂得隐藏和储蓄能量！

懂得自己为什么要做这件事情，你做的这件事情不是给别人看的，证明给别人和让别人听得懂，这是失败的开始，不被表面功夫和表面的数据所绑架！粉丝懂不懂跟我有关系吗？我非得让你们 100% 的理解和掌握吗？做好自己的事情，让自己的事情有异议，储存能量，这是大智慧！

2，有功不自恃，有才华不狂妄，别人捧你时懂得谦让！

人在得势高位的时候，要知道物极必反，泰极否来，要把目标定的更长远一些，比如前一年你赚了 100 万，那明年你就不单纯要把目标定在盈利上，你要有更高的格局，循序渐进的布局 and 规划！事情没成熟之前不要透露，透露先机必招人嫉妒，炫耀财富必招人虎视眈眈！

3，顺势而为，遵循万事万物的发展规律，低点时学会蛰伏！人生没有永远的进攻，人生百分之八九十的时期都是在潜伏蛰伏的状态当中，这不是消极的等待，这是积极的沉淀和准备！一鸣惊人，龙乘风九霄云外！所有的意外爆红都不是偶然现象，都遵循了事物的发展规律！

格局决定结局！成功人士必备的5大思维、6大素养、10种基本能力！

一、什么是五大思维？

1、逆向思维：

让思维向对立面发展，而不是习以为常的方向，就是从结果反推问题，很多时候能够得到意想不到的效果。

知道自己思维的惯性以及缺陷，帮助自己以及他人更好的解决问题。

2、换位思考：

在考虑解决问题的方案时，一般会习惯性的站在自己的立场上看问题并想方设法解决。

而掌握换位思考的人则不只是看到自己需要面对的，还可以兼顾其他人，更加全面的知道问题关键并提出更有效的措施。

3、目标思维：

明白自己的前进方向，能够一致朝着目标努力。

4、客观思维：

能够实事求是的思考问题，不带个人主观情感。

5、危机思维：

忧患意识不可少，只有明白没有永远的安全区，时刻保持警惕。

二、什么是六大素质？

1、热爱自己的工作：

在工作时完全投入进去，并且能够将自己的爱好与工作一致，即便困难依旧会时不时地出现，但不会灰心。

而是更加积极的去处理问题，每一次的进步都能让自己无限开心。

2、态度积极且信心十足：

似乎永远不怀疑自己可以取得成功，一旦目标达到，就更加自信，如此反复，能力与信心一样不断提升。

3、果断有目标：

大多数成功者对生活都有明确的观念，会知道怎么选择最有利的捷径去追求自己的目标。

4、坚韧不拔：

任何困难都不能将自己打倒，反而以百倍的勇气和耐心顽强地继续拼搏努力，直到获得成功为止。

5、冒险精神：

能够走出舒适区，不断的去挑战别人不能理解的方向。

即使暂时失败也不会放弃，而是继续奋斗。

6、身体健康且精力充沛：

成功者往往会妥善安排时间从事活动或休息，保持旺盛的精力与进取心。

三、什么是十种基本能力？

1、沟通能力：

沟通能力不只是你会说，还需要说得对，说到关键之处；

而且善听，知道对方想表达什么，并能将对方的意思表达清楚，明白别人需要什么以及自己可以提供什么。

2、适应能力：

不论是新环境还是新同事、新工作，都能在短期适应，与同事有交集，才能够更加快速的了解自己所在的岗位以及及时收到更多的消息。

整合这些，让自己更快的适应新环境以及岗位。

3、承受能力：

每一个岗位都有一定的压力，尤其在互联网的冲击下，信息更迭的速度已经达到了前所未有的进步。

机遇与挑战并存的今天，没有承受压力与风险的能力，是不可能适应大环境变化，发展自身的。

4、资料收集能力：

快速且准确的查找资料已经成为了每一行业都需要的能力，互联网的发展让信息大部分得到了公开。

能够第一时间得到自己所在行业的最新消息，已经成为是否能够成功至关重要的一点。

5、整合能力：

资料的整理与搜集只是第一环，而怎样将所得的资料发挥最大的价值。

首先需要的是将资料整合的能力，不只是简单的资料堆积，而是分析、归纳以及总结。

最大限度的利用自己所得的资料。

6、解决问题能力：

工作中的问题无处不在，若是遇到问题不去解决，而是只会逃避，迟早是被淘汰出局的。

没有哪一个领导不喜欢能够解决问题的下属。

遇到问题最应该做的事是想方法，列出其优缺点让领导最终选择。

7、目标调整能力：

有时候有些目标是不适合或暂时不需要的，可以适时调整，并及时反馈。参考他人的意见观点，分析利弊，最大化的完成任务。

8、自我安慰能力：

没有失败的人生就不能称之为人生，职场或生活都是一场与他人以及自己的博弈，失败在所难免。

而一旦失败便一蹶不振或郁郁寡欢，不能从失败中走出来，那么等待的必然是一连串的失败。

懂得适时的自我安慰，明白人生的无常，最好与最坏的打算都应该接受，成败只是结果。

比成败更重要的是过程中的分析总结，从一次次的失败里找到原因，不断向成功迈进！

9、掌控能力：

把握方向、时机和节奏，选对方向的重要性不必多说。

而时机亦是成败的关键，找到自己的节奏则需要一次又一次的不断实践。

10、应变能力：

突发情况是最能考验一个人能力的时候，面对突如其来的各种状况，能够及时有效的控制局面，降低损失甚至扭转局势，是无差别职业都需要的。尤其是第一线的员工，反应能力与应变能力必不可少。

成功人士忽略的七件事

成功的人拥有共同的能力，但这不是您的想法。

我们为他们的辛勤工作，远见卓识和奉献精神而称赞他们，但忽略了真正使他们与众不同的东西——一种忽略事物的能力和意愿。

无论您多么有才华或专注，最终的成功都取决于您能否克服强大的力量，这些力量可能会诱使您，使您分心和使您脱轨。

您无需征服这些挑战即可到达想要去的地方——您只需要忽略它们即可。

以下是一些需要注意的地方...

成功人士忽略的七件事

1. 成功的人忽略别人的成功

同事，同事或竞争对手的表现如何都没关系——他们的成功并不妨碍您取得成功。

成功不是一场零和游戏，体验成功的人数是无限的。

您对他人的事情的关注越多，您所付出的代价就越差。

2. 成功人士无视恐惧

每个人都感到恐惧，但并非每个人都屈服于它。

成功的人不会让对失败的恐惧干扰他们对目标的追求，他们拒绝被目标所笼罩。

恐惧是可以的，但以恐惧为借口不做某事不是可以的。

（顺便说一句，这是克服恐惧并得到想要的东西的方法。）

成功人士忽略的七件事

3. 成功人士忽略仇恨者

无论您做什么，都会有人讨厌它。

与那些热爱您的工作的人相比，这些人会大声地表达那些感觉。

这就是为什么90%的互联网评论都是负面的。

但是仇恨者是没有意义的。唯一对您的工作重要的人是喜欢它的人。

专心于他们，不允许仇恨者窃取您宝贵的时间和注意力。

4. 成功人士忽略金钱

最终成功的最好方法并不总是为您带来最多的回报。

一种方法可能比另一种方法更好，但是如果它与您要走的方向不一致，那么它不是最佳选择，这会分散您的注意力。

钱很重要，但不要让钱成为指导您决策的主要内容。做出并非主要由财务驱动的决策具有巨大的力量和自由。

成功人士忽略的七件事

5. 成功人士无视赔率

你可能会失败。大多数人都在某个时候做。

赔率对您不利。您需要了解这一点，但不必赘述。

不要让战争的范围分散您的注意力。专注于可以控制的目标并逐步实现目标，而不是为希望实现的目标所淹没。

没有谁相信他们会成功就没有人能做到。

(顺便说一句，这是如何更好地处理过去，现在和将来的失败的方法。)

6. 成功人士忽略嫉妒

不要嫉妒别人，也不要试图让别人嫉妒你。

很容易陷入困境，这是您可以做的最无效的事情之一。

成功人士忽略的七件事

7. 成功人士无视传统智慧

仅仅因为“专家”说有一种特定的方式来处理您的工作，使用社交媒体或执行任何操作，并不意味着就可以了。

突破的最大成功来自反对当今的传统智慧。

忽略其他人认为应该如何做的事情-做对您来说真实的事情，并从您的错误中吸取教训。

没有“规则”，所以不必担心它们。自己做。

因为那是成功人士所做的。

事业成功的人都有什么共性？

- 1、很早看透人性，不对别人抱幻想。✓
- 2、不抱怨，找方法解决问题。✓
- 3、时间观念强，不浪费自己的时间和精力。✓
- 4、延迟满足，不把心思浪费在及时行乐上。✓
- 5、格局大，看的远。✓
- 6、对自己比较了解，理性、客观，不会自欺欺人。✓
- 7、有不断变好的内在的驱动力，不断的进步和成长。✓
- 8、持续学习力，喜欢看书、运动。✓
- 9、不害怕孤独，一个人也能泰然自若，不用在别人身上找安全感。✓
- 10、看透金钱游戏规则，关键选择都能作对。✓
- 11、看人、看事入木三分，直达本质。✓
- 12、凡事权衡利弊，看清成本和收益，不会感情用事。✓
- 13、不跟烂人烂事纠缠，远离不同阶层的人。✓
- 14、资产配置多样，进退有度。✓
- 15、凡事量力而行，不给自己挖坑。✓
- 16、家庭关系融洽、和谐，遇事不慌。✓
- 17、懂的取舍，不纠结、不执着。✓
- 18、异性主动围绕，但很会把握分寸，不会给自己找麻烦。✓
- 19、思想活跃，积极应对变化。✓
- 20、控制情绪，心态乐观积极向上。✓

事业成功的 12 个必要条件，可以不足，但不要缺项

事业成功，是很多人半生甚至一生的追求，但事业成功的标准是什么，又有哪些必要条件，绝大多数人并不清楚。

对事业成功虽然有很多的理解，但在事业上拿到一定的成果、获得一定的成就、荣誉，通过事业获得可以满足婚姻、家庭、抚养子女、赡养父母的收入，是定义事业成功的基础版本。

以先实现这个基础版本为目标，事业成功又需要具备哪些必要条件呢？

子禾结合十几年服务企业老板、创业者的案例和经验，总结出内部及外部各 6 个，共计 12 个必要条件，可以补足，不能缺项，供大家参考、自查。

事业成功的 12 个必要条件，可以不足，但不要缺项

内部条件：

1. 强烈坚定的事业心：事业成功的基础，事业心强烈且坚定，事业的基础才能牢固

事业成功的第一个内部必要条件，毫无疑问是“事业心”：

强烈坚定的事业心，是事业成功的基础

事业心强烈且坚定，事业的基础才能牢固

任何时候，事业心但有一丝动摇、放弃，事业都可能会摇摇欲坠

有的人事业心是与生俱来的，这种事业心比较纯粹，一生都很难改变

有的人事业心是被经济压力、社会环境、个人欲望逼出来的，这种事业心一旦获得一定的成功，压力得到了缓解、个人欲望得到了满足，就可能会失去

创业者必须有天生的事业心，否则很容易在创业获得一定成功后迷失自我

需要提醒的是：事业心和家庭、生活确有矛盾，但事业心不是经营不好个人情感、家庭、生活的借口，该兼顾、能兼顾的要兼顾，这要把能不能和想不想区分开！

2、敏锐的观察力：做事业要有一双慧眼，要能断物更要能识人，否则只会走冤枉路

事业成功的第二个内部必要条件，是敏锐的观察力：

做事业要有一双慧眼，要眼明心亮

1物1这双慧眼要能断物，能看透事物的本质，即便现在做不到，也要尽快磨练出来

人1这双慧眼更要能识人，还要能知人善任，建立团队、同他人合作，识人是第一位的

缺乏敏锐的观察力，就会接收错误信息、错过重要信息，就会走冤枉路

有的人简单迟钝，但靠坚持也获得了事业的成功，他们表面上看似缺乏敏锐的观察力，实际上是把一件事看透了、看准了，不再被诱惑得迷失双眼，做到了真正的眼明心亮。

3、超强的执行力：不积跬步无以至千里，没有执行力事业只是镜花水月、空中楼阁

事业成功的第三个内部必要条件，是超强的执行力：

很多聪明人终其一生一事无成，不仅有事业心，眼光也很好，那为什么太多这样的人死在没有执行力上，总是喜欢思考、谋划，而缺少实干

不积跬步无以至千里，没有执行力，事业只会是镜花水月、空中楼阁

缺乏实干的能力，在事业上遇到一点挫折就越来越逃避实干，是很多人的通病

执行力是什么，是想到了就迫不及待就去干，一边实干一边解决实际问题；而缺乏执行力的人，往往追求把什么都事先想好，结果越想越多、越想越复杂，最后离实干越来越远。

事业成功的12个必要条件，可以不足，但不要缺项

4、快速的学习能力：成功的事业要能经历时间的考验，时代在变，人也要与时俱进

事业成功的第四个内部必要条件，是快速的学习能力：

做事业不是一蹴而就的事，做事业的时间要贯穿十几年、几十年
想要事业成功，要经历时间的考验

所谓时间的考验，是指时代在变，人的思想在变、口味在变、商业的基本逻辑也在变

在这个过程中，做事业的人要能与时俱进，随时掌握最新的知识、思维、工具、技能

个案的出色不能掩盖时代的趋势，在各个事业领域，能够成就事业的人，大多数是年轻人，尤其在创业领域，因为年轻人比上几代人掌握更多的知识，也更有学习的能力。

5、强大的复盘能力：事业路上多艰难挫折，不断失败不断复盘再出发才是成功之路

事业成功的第五个必要条件，是强大的复盘能力：

事业路上是有暗礁和陷阱的，艰难和挫折是事业的常态

只有在不断的失败以后，能够不断的复盘再出发，才是事业成功之路
失败不是成功之母，对失败的复盘、总结，对自己的改进、提升才是在事业上，不因为任何失败而转向负面情绪和负面思考，而是正面理解、正面修正，这才是复盘能力的灵魂

即便普通人也能在一群人中识别出那个能成就事业的人，因为这种人有
个特征“士别三日当刮目相待”，正确面对失败、不逃避责任、勇于改正错误，这样的人不成功，老天都不答应。

6、坚持不懈的精神：没有坚持在半路上早晚都会被淘汰，事业成功都是坚持的结果

事业成功的第六个内部必要条件，是坚持不懈的精神：

谁都会有自己在事业上的高光时刻，也可能会有事业上漫长的低谷期
在追求事业成功的路上，不是谁跑得快谁就能成功

而是谁能坚持到最后，谁才有可能成功

因为事业成功的路，没有终点

坚持不懈的精神，是内部所有必要条件的检验，有事业心能否坚持有事业心，有执行力能否坚持有执行力，这是两个不同的概念。

事业成功的12个必要条件，可以不足，但不要缺项

外部条件：

1、适合自己的事业：先要确定是不是自己真正想要的事业，还是被别人期望的事业

事业成功的第一个必要的外部条件，是适合自己的事业：

自己所从事的事业，是不是自己真正想要的事业，这是一个核心问题

在事业选择上，其实是容易受到诱惑、暗示的，即自己选择的事业，可能是被父母或老师期望的事业，而不是真正适合自己的事业

选择事业，考验的不仅仅是眼光，还有那颗事业心，是否对当前的事业，产生了真正的事业心，即拿得起、放不下、舍不掉、心心念念

在某种意义上来说，人的一生能够找到真正属于自己的事业，就已经算是很大的成功了。

因为这世界，绝大多数人迫于生计的压力，无法从事自己喜欢的事业，只能在别的行业里谋生。

2、一个好的导师：用师者王，要找到事业上能为自己引路的导师，要真心感恩求教

事业成功的第二个必要的外部条件，是一位好的导师：

在事业上，用师者王、用友者霸、用徒者亡，既要能把他人当做老师去学习，也要有在事业上能为自己引路的导师

这样的导师很难找，但有一个标准很好识别，这样的导师能够帮助自己找到真正属于自己的事业，能够帮助自己把一颗心沉浸在事业里

而那些用短期快速利益诱惑人的“所谓的老师”，无一例外都是骗子

读万卷书不如行万里路、行万里路不如阅人无数，阅人无数不如名师指路，事业上的导师一旦遇到，不可错过。

事业成功的12个必要条件，可以不足，但不要缺项

✓ 3. 一个好的对手：胜者为王，要战胜的永远是自己，但对手是磨砺自己的必要条件

事业成功的第三个必要的外部条件，是一个好的对手：

在激烈的竞争中，胜者为王，这是永恒的规律

但在追求事业成功的路上，要战胜的人永远是自己，这才是真相

能够逼迫自己战胜自己，能够逼迫自己成就更好自己的人，是竞争对手

一个好的对手，是磨砺自己的必要条件，否则所谓的成功很难有含金量

一生难得一知己，在事业上，一生难得一个好的对手，真正好的对手，

彼此知道对方的弱点、优势，也知道该完善自己的方向，能在相互竞争中相互督促、成就更好的自己。

✓ 4. 几个认可或支持的人：单打独斗难以成事，事业成功离不开伙伴和支持自己的人

事业成功的第四个必要的外部条件，是几个认可或支持自己的人：

在事业路上，单打独斗是难以成事的

事业的成功离不开伙伴的支持，离不开支持追随自己的人

一个再强大的个人，也干不过一个团队

不要要求家人认可或支持自己的事业，家人不干预、不反对，已是最大的支持

在事业上要有伙伴，要有能一起商量、一起携手奋斗的人，这时候要把自己的事业变成大家共同的事业

在事业上，有多少人认同、被多少人认可、追随，这是事业成功的概率指标，但做事业的人不能去追求被认同、被认可，而是要通过努力做好自己，吸引他人主动的认可和支持。

✓5、有一定的资源和环境：事业需要一定的资源和环境，先要生存下来，再谋求发展

事业成功的第五个必要的外部条件，是有一定的资源和环境：

做任何事业，都要先生存下来，再谋求发展

如果生存都是问题，那就先解决生存问题，再考虑事业的事

如果在一份事业上，始终都难以生存，除非能找到投资、否则很难继续不同的事业，要有不同的环境，环境对事业的影响巨大，不可小视

不同的地域环境造就不同、地区性格、文化的人，而所谓事业，也是环境中的产物，所以追求事业成功，除了要有一定资源实现自给自足以外，找对适合事业的环境，也非常必要。

✓6、一个恰当的时机：所谓时势造英雄，坚持未必能成功，要顺势而为更要抓对时机

事业成功的第六个必要的外部条件，是一个恰当的时机：

所谓时势造英雄，在事业上坚持未必能获得成功，但一个机会却可能造就英雄

两者并不矛盾，坚持是为了有被时势选中的可能，如果不坚持则没有一点可能

在事业上重大机会没有出现的时候，顺势而为等待机会，是做事业的常态

抓对时机，借助一个机会获得自己的高光时刻，比如一夜之间成为网红，比如借助某个事件，成为了焦点人物，比如作对了某件事，进入了一个事业的上升通道

事业成功，对有事业心的人而言，是不变的追求，哪怕生不逢时、哪怕时不我与，哪怕屡遭失败，哪怕受尽白眼，只要事业成功有望，人生就有希望，心之所向，敝履以往！

王阳明：真正的成功，从来不是谋划来的

对于每一个正在奋斗的人来说，“成功”两个字，无疑是当下努力和付出的最好回报，人人都希望自己有朝一日可以获得成功。

所以大部分的人，从确立成功的理想之后，就会规划自己的人生，设计各种各样成功的途径，而在奋斗的过程中，有的人在努力的同时，还会运用各种权谋之术，来谋划自己的未来。

规划和谋划，仅仅只是一字之差，而且，无论是对人生进行规划还是谋划，都有人获得了成功，难道这有什么区别吗？

区别当然是有的，而且很大。规划，是对未来制定的长远发展计划，属于战略性的思考；而谋划，更注重考虑在具体实施过程中的谋略和手段，在筹划的同时还反复进行了各种可能的谋算。

规划和谋划虽然都有可能实现成功，但谋划相比于规划，要更具有目的性和功利性。有人说，管他规划还是谋划，只要是可以成功，不就行了？

那咱们先来讲个故事。明代的心学大师王阳明，有弟子向他请教：圣人应变不穷，莫亦是预先讲求否？就是问他：像圣人那样成功的人，无论什么情况都可以应变，是不是他都提前谋划、算计好了呢？

王阳明回答说：如何讲求得许多？圣人之心如明镜。只是一个明，则随感而应，无物不照。这段话的意思是说，圣人才不会预先去研究和谋划这些事情，他们心如明镜，任何事情出现在这面镜子前马上就能心有所感，不假思索就可以作出回应，而且一点也不会犯糊涂的错误。

换句话说，圣人的成功，从来不是靠预先的谋划获得的，他们只有一个原则，那就是——保持清静的本心跟着感觉走，一切自然水到渠成。

那么王阳明所说的这番话，可以说是道破了成功的本质——真正的成功，从来也不是谋划来的，同时，也阐明了规划与谋划的区别。真正的成功者依照自己的本心向自己的理想前进，而谋划者会为了达成目标而不择手段。

真正的成功是基于自己的初心努力去实现人生的价值和意义，成功只是附带的结果，而谋划者却把成功当成了唯一的目的，为了实现这个目的，哪怕丢弃了自己的良知和本心也毫无顾忌。

所以我们看到历史上很多以谋划求成功的人，无不是践踏正义残害无辜才走向成功的，他们的成功往往带着违背正义和良知的原罪。

而真正的成功者，会听凭自己的良知随心而动，即便一路上有再多的变数也依旧可以应变自如，这就是王阳明所说的：此心不动，随机而动。

他的一念一行都没有任何私欲和恶意，也不需要阴谋和算计的提前预谋，这才是真正的成功。

历史上最擅长谋划的恐怕就是鬼谷子，他的门徒都是当时最有名的人物，比如苏秦张仪庞涓孙臆，他们专注谋略工于心计，也的确都曾取得过各自成功的辉煌，但他们的结局和下场也告诉了后人：谋划者终将被别人谋划！人生无需谋划，把握好“心如明镜，随感而应，无物不照”的这一规则，人生功到自然成。

心理学家：成功人士都有这8个特征

我们经常遭遇失败，大多数时候无法找到原因。有没有思考过？为什么有一部分人更容易成功？心理学家们总结出了成功的人都曾做过的8件事，你做过吗？

1. 拥有明确目标

把目的定的清晰更有助于完成。比如减肥，少吃和运动是含糊的，改成一个月减五斤，这样目的更清晰。职场心理学观点：把具体的工作计划量化，再按部就班的完成每项任务，看似复杂的任务会变得轻松，其实总量并没有变。

2. 把握时机不推脱

我们常说自己太忙没时间，一份报表计划周五完成，周一到周三很忙，周四有会议，周五还有活动。整整一周也没有碰触，其实半个小时足矣。是没时间还是没掌握行动的时机？心理学专家提醒大家，把计划制定的更精细，才更能掌握执行的时机，养成行动的习惯会导致大脑更易捕捉做事时机。

3. 定期进行自我检查

设定具体合理目标后要严格执行，职场心理学观点，善于自我检查的人工作完成度要远远高于不检查的。工作的环境和学校是完全不同的，不会有老师耳边督促，所以及时进行自我检查才可能及时调整工作进度。

4. 增强自我韧性

遇见困难时能坚持不放弃是一种韧性心理的体现，心理学人士经过研究后发现，根据一个人的心理韧性程度甚至可以判断他参加比赛的结果。拥有坚持不懈的精神会陪伴你在成功的路上探索更远。

5. 相信自己的潜质

心理学人士提出，人类九成的的潜能处于休眠的状态中，我们目前拥有的不过是冰山一角。所以，不仅是要通过努力完成任务，更要去开发自

己的潜能。放弃那些“我尽了最大的努力”的想法，你远比你自以为的更出色。出色的人始终在获取自己能力的路上，他们会遇见更多的困难，但他们享受的是克服困难的过程。

6. 提高自控能力

升职加薪的员工一定是受到领导的赏识的，为什么你没有？因为他们更努力，完成了那些你认为不可完成的任务。提高自己能力需要花更多的时间和精力，做那些对自己来说不容易的事情，会增强意志力。

7. 尊重自然规律

意志力和韧性是积极的一种心理素质，但并不是无限度的，要清楚自己的能力极限。即便你是弹簧型员工 BOSS 也不会给你制定你无法企及的任务，压力过大容易造成严重的后果。

8. 注意力集中于目的

认知心理学家对人类抑制思维进行研究发现，注意力集中在不想做的事情上，大脑便会不自觉地想起。这和心理学中的心理暗示有着相似的作用。把重点集中在想要达到的目的上，会让大脑逐渐忘记坏习惯。

成功有三种，第三个最值钱

前两天看到一个很有意思的辩题：从0到1，和99到100，究竟哪个更难？

有人说：自然是0到1，因为万事开头难。

也有人说：当然是99到100，若这最后一步没走好，便前功尽弃。

然而，在我看来，最难的却是一步一步从1坚持走到99的这个过程。

荀子曾在《劝学》中说：

“不积跬步，无以至千里；不积小流，无以成江海。”

成功的路上，行百里者半九十，也唯有那些踏踏实实、持之以恒之人，才有可能真正尝到胜利的果实。

01 愚者，投机取巧

在微博上看到一则故事。

一对夫妻卖烧酒。

丈夫老实忠厚，为人善良，热情，酿制的酒香醇、甘美。

短短几年时间，一传十，十传百，口碑越做越好，常常供不应求。

为了扩大生产规模，丈夫决定到外面考察几天。临行前，他把生意交给了妻子。

数日后，丈夫归来，妻子迫不及待地跟他邀功道：“这几天我赚的钱比过去一个月挣得还要多！”

丈夫听了，很是疑惑，问其原因。

妻子说：“秘诀就是，我在酒里兑了水。”

丈夫听后，勃然大怒。

妻子这种欺骗顾客的行为，一定会将他多年苦心经营的事业毁于一旦。

果然，“酒里兑水”的事情被顾客发现，店铺的生意日渐萧条，最后落得倒闭的下场。

俗话说：

“机深，祸也深。”

聪明之所以反被聪明误，大多数原因就是投机取巧。

自作聪明的人，总是希望能够找到捷径，一口就吃成一个胖子，结果反而弄巧成拙。

殊不知，若要成功，唯有一步一个脚印。事实上，也只有脚踏实地的耕耘，才能收获成功的喜悦。

02 勇者，脚踏实地

小李和陈明同时被一家通信企业聘为销售员，同为新人，两人的表现却有着天壤之别。

小李每天跟在前辈身后，学习讨教销售技巧，积极向顾客介绍各种套餐。没有顾客的时候，便把收集下来不懂的业务知识，虚心向前辈们请教。

而陈明一门心思花在讨好领导上，掐算好时间，每当领导经过门店的时候，都会表现出对客户“特别热情”的样子。

一年过去了，小李的业务知识越发专业，销售业绩不断地提升，顺利被提升为销售顾问。

陈明却因业务不精而屡屡出错，平日里那些表面功夫，到了考核时，变成减分项。

被辞退的陈明这才明白：与其枉费心机在“人际关系”上，还不如实实在在地把功夫放在提升自己上。

古人云：

“唯天下至诚，能胜天下至伪；唯天下至拙，能胜天下至巧。”

生活中，有时候真的没那么多技巧和方法，只有下实在的笨功夫。

曾经听过一则故事。

一个网球教练，对着学生提问：“如果一个网球掉进草堆里，应该如何找？”

学生们争先恐后地回答：

“从草堆的最凹处开始找。”

“从草堆中心线开始找。”

“从草最长的地方开始找。”

最后教练给出了答案：“按部就班地从草地的一头，仔细寻找到草地的另一头。”

原来成功的方法并不复杂，只要一步一个脚印地往前走就可以了。 人 4

要想成就一番事业，需要我们脚踏实地，不断的积累与突破，这样才能在人生的道路上愈走愈远。

03 智者，结伴同行

俗话说：三人行，必有我师。然而很多时候，有些人的眼睛里，只有自己。

张喆是某名牌大学毕业的海归，被一家有名的外企高薪聘请。委任他到公司最重要的研发部门做项目总监，并将公司经验丰富、具有学识的员工配备给他。

这个项目的成果，直接奠定了公司在同行业中地位。因此，公司对张喆寄予了厚望。

然而，半年过去了，张喆所负责的项目不仅一无所获，而且还濒临瓦解的危机，当初公司分配给他的几位经验丰富的员工都相继跳槽。

经调查，原来张喆认为自己的能力足以应付整个项目，对公司配备给他的这些“土包子”看不上眼。

他宁愿一个人躲在办公室做研究，也不愿意调动起其他人的力量共同参与研讨。如果其他的人参与进来，那么，完成的成果岂不变成了团队的成绩啦？

正是张喆这种逞能的思维方式，让员工看不到前途，便纷纷被猎头挖走。

而张喆所负责的项目，也因为他光有学识，没有实践的经验，最后无果而终，不得不向公司提出请辞。

中国有这样一句谚语：

“单丝不成线，独木不成林。”

说得正是如此。

它让我想起“雁阵”的故事。

说的是有一群大雁在天空中飞行，排列成整齐的“人字形”。飞在前面的大雁是最累的，排列在“雁阵”后面的尾雁常常最为轻松。

但是，有一个非常有趣的现象，那就是头雁的位置并不固定，它一旦飞累了，就会退到后面去，而紧随其后的大雁，会默契地顶替上来。

就这样，不停地循环往复，在如此漫长的飞行过程中，从来没有一只大雁掉队的。

一个人想要在社会上立足，完全不靠别人帮助，几乎是不可能的事情。

所谓的智者，都懂得将自己融入团队，借用团队的力量鞭策自己，为成功助力。

04 从1走到99

人生的每一步，如同1走到99的过程。

道路的长短是公平的，但行走的方式，导致的结果却截然不同。

半途而废者，往往是想走捷径之人；

想要走得稳，一定是踏实求真之人；

欲要走得远，那就找志同道合之人。

网上有句话，一直是喜欢：

“你要忍，忍到春暖花开；你要走，走到灯火通明；你要变成想象中的样子，这件事，一步都不能走错。”

走向成功须做到“八要”（随笔）

在这个财富涌动、人才辈出，人人期盼成功的时代，在这个机遇“井喷”，造富神话频传，变化无处不在的时代，我们每个人都希望自己成功，这才是经济社会前进的正能量。那么究竟怎么才能走向成功，其实每个人都有自己不同的认识，有些人把“不能输在起跑线上”作为起点，有些人把把握“风口”作为转折点，还有人把生对地方、做好选择作为由头。其实，这些都没有错，但我以为能否走向成功，关键还是要靠自己。

我以为要走向成功，要做到“八要”：

一、要使自己的头脑更清楚，做一个明白人。厘清自己的观念、了解自己的性格、调整自己的习惯、培养自己的兴趣、判断自己的能力、确立自己的理想，是自己头脑清醒的重要标志，也是自己走向成功的前提条件。如果不知道自己想要的是什么，弄不清自己适合什么，那是很难做好一件事的，更不要说走向成功。 知己

二、要明确地归纳自己的成功目标，做一个有理想的人。人生目标有多种多样，追求快乐、实现自我、心安理得，获得社会肯定，有丰厚的收入、生活安定、受人欢迎，追求理想，有重大发明，能指导他人等，都是人生追求的目标。人一生很短，不可能多目标齐头并进，只能择其主要而从之。在30岁以前要充分发挥可塑性强，干扰因素少、机会多等优势，做正当的事，制定好自己的人生目标，并勇敢地去尝试，分阶段目标去实施。要通过提升自己的自发、自制、自创、自行能力，逐步逼近自己的目标，不要好高骛远，更不要成为说得多、做得少的懒汉。

三、要兼顾兼顾成家与立业，做一个幸福的人。人在30岁左右，是人生收获最多的时期，爱情事业往往在这个阶段要集中出现，这就要求要兼而顾之，不能绝对化，更不要单打一。幸福人生，必须是做一个完整的人、一个美满的人、一个喜悦的人、一个充实的人、一个智慧的人，只有事业的成功没有婚姻的成功，不能说是一个真正意义上的幸福人生。

四、要想方设法把自己的相关资源组织起来，做一个有组织能力的人。一个好汉三个帮，独木不成林，人生也是这样。资源整合是一门学问，有组织才有力量，没有组织就会一盘散沙。组织资源，一是要灵活运用自己的学识，把知识学活，让知识变成能力。二是要根据自己的资源和能力，选择自己的立业方向。三是要把“和为贵”贯彻到家庭生活各个方面，让家庭和谐起来。四是要群策群力，组织力量集中火力向目标前进，以确保成功。

五、要掌握知己知彼的秘诀，做一个圆通应变的人。成功的秘诀在于知人、知己，知境，知机。知人不易，知己更难。知人知己，还要知道自己的处境、环境和外围情况，更要掌握时机、选准良机，适机而动。要把握这“四知”，关键是自己的综合分析力，是自己识时察变的阶段调整力。微调、随机调整，就是要正确发挥自己的观察力和预见力，树立与时俱进、时时改善的进取意识；做到该进即进、乘胜追击，该退要退，及时止损，通过微调避免大变动，在随机调整中紧盯目标，做到调节得当、调当其时。

六、要用自力互动来创造成功的机缘，做一个与时俱进的人。在当今这个变革的时代，科技大发展的时代，人人是贵人，处处是吉地，时时是良时，关键是看你有没有发现的良机的眼光，攀上贵人的缘分。机遇从来都是为有准备的

人准备的，自力胜他力，厚积而薄发，强大自己才是问题的关键。同时，尽人事，听天命，成功还靠机缘，世上并不是每件事都在一个圆满的结果，没有好的机缘只能听命由天。

七、要不怕过失，能适时补救过失，做一个有忍耐力的人。成功与失败，往往并不遥远，有时比拼的就是耐力。为此，要养成每天自我反省的好习惯，在反省中总结经验，纠正错误，预防过失。对于万一防止不了的错误，要客观地评价，勇于承认，不要怕犯错误，不要在错误面前文过饰非，不与自己妥协。只有这样，才能知过悔过。要知道过失的根本原因常常是不良习惯，对于自己身上的不良习惯，要下决心予以纠正之，从今日起连根拔掉。十分忍耐力，是走向成功的保证。忍耐力，既要让好人说好，也要让坏人说坏话；见小官大视之，见大官则小视之，要尊重地位低、身份卑微的人说，容下人，才能干成事。

八、要即知即行，做一个雷厉风行的人。懒惰是人的天性，拖延症是当下的流行病。成功，是一步一步走出来的路，一点一点积累财富，一事一事总结出的经验，绝不是一朝一夕就能企及的目标。为此，要牢固树立知之为知之，不知为不知的求实态度，养成凡事有计划、有方案、有策略的好习惯，要拓展大格局的眼界和胸怀，涵养立大志的责任担当，磨练做大事的真实本领，边干边总结、做边修订计划，一步一步向成功迈进。

这仅仅是本人的一点感想。其实，我自己是一个最不成功的人，所以，我才企望更多的有志者能迈向成功。

越低调的人越成功！

- ✓1、因为他们骨子里很清楚，
赚大钱靠的就是不为人知的秘密
- ✓2、因为他们害怕别人整他
所以要装成神秘可怕的样子
- ✓3、因为他们经历的磨难非常多
深知江湖险恶
- ✓4、因为他们不想和一般人做朋友
必须表现的不易接近
- ✓5、因为他们时刻都想着赚钱，
满脑子都是套路和手段
现实社会如何保护自己！
✓1 不要相信任何人
只相信自己，遇事内求，问问心
- ✓2. 一定要闷声发大财
亲爸妈亲儿子都不能说
- ✓3 不要太天真太
过天真善良的人，往往下场很惨
- ✓4 多留个心眼，
越是关系好的人越不希望你成功
- 5 天黑路滑，人心复杂
眼前的伪装，背后的冷枪
- 6 不愚善、不愚孝。不愚忠
- 7 人人都有好皮囊，未必有副好心肠
- 8 今天你和别人掏心掏肺
明天定让给你后悔得撕心裂肺
为什么很多穷人富不了！
因为 穷人把道德当成了真理

而富人把道德当成了幌子
善良的人变成了穷人，而强盗变
成了富人。要脸的人活
的没脸不要脸的人倒
是活的有有脸
就是现实！

谁都靠不住除非你有用！
镜子和钱包，可以回答生活中大部分的
为什么”和“凭什么”。

谁都靠不住，除非你有用！
希望你早日明白，你的身材、事业、财
务、见识、自律、前途，任何一样都可以比
爱情重要。

这世界看似纷繁复杂，本质还是你一个
人的世界。

读人心懂人性做强者

没有人能随随便便成功

成败是有规律的，没有没来由的成功，也没有没原因的失败。文学上托尔斯泰可以说幸福的家庭各个相似，不幸的家庭各有不同，但是对于企业而言，成功的企业各个相似，失败的企业也各个相似。

成功和失败都是有规律的

我观察过很多成功和失败的案例，发现成败都有规律可循，不管是创业还是打工，不管所在的是哪个行业，走正道、创新和死缠烂打是所有成功者的共性，做不到这三点基本上不可能成功，做到这三点基本上不会失败。

所有的成功者都是“备受屈辱”，经历过常人不可承受之磨难，甚至做了不少自己不愿意做的事情一路摸爬滚打过来的。这也是很多人成功后要“粉饰”自己成功经历的原因，因为路上有太多的狼狽和不堪不想让别人知道，甚至自己都不愿意回想。

创新不是想做就能做到的，也不是任何人都能做到的，但走正道和死缠烂打是任何人如果想做一定可以做到的。决定成败的三条中有两条是任何人如果想做都能做到的，这就是这个世界的逻辑，上天是公平的，每个人都可能成功，因为成功的条件有三分之二是自己能够把握的，就看你自己是否愿意去把握了。换言之，只要努力，就已经具备了三分之二的成功条件。

伟大都是熬出来的

冯仑说“伟大都是熬出来的”，据说胡志明当年向林彪请教如何打赢抗法战争，林彪说了一个字“熬”。说得太对了，所有的成功，都是一个漫长的坚持的过程，一个战胜所有困难、所有对手的过程，一个死缠烂打的过程。

金庸先生的武侠小说是我的最爱，大学时代每年寒暑假我都会把“飞雪连天射白鹿，笑书神侠倚碧鸳”看一遍，《射雕英雄传》中周伯通的一段话让我印象深刻，他说，谁的武功最高？活得最久的人武功最高，所以只要熬着，熬到和你同样的高手都死了，你就是天下第一了。

做企业也是如此，一个企业只要活到竞争对手都死了你自然就是老大了。在漫长的竞争中，谁能活下来谁就是最后的胜利者。互联网时代更是如此，从当年的三大门户，到现在的遍地互联网金融，无不重复着一个真理，谁能扛过金融海啸，谁能扛过经济泡沫，谁能扛过疫情，谁能比竞争对手活得更久一点，谁就是赢家。

任何成功都不是按照一条设计好的道路一路前进的结果，所有到达目的地的成功者都是把所有的错试过了，把所有的弯路走了，把所有的壁碰了之后才找到正确的那条路，这个过程就是一个“熬”的过程，“熬”不下来何谈到达目的地？

创业路上，我们必须善于调整自己的心态，在漫长的征程中，只有那些善于自我调整心态的人才能成为赢家。

俗话说，人生八十年，三贫三富过到老，经历不顺和挫折是必然的，看到别人发展得更快或者被别人挤兑欺负，都难免让人心态失衡，关键是你能不能迅速把自己的心态调整到正常。

绝大多数人创业失败都是因为心态问题，他们放不下身段羞于死缠烂打，他们往往缺乏过程感急躁冒进，他们总是幻想着一战成功，恨不得一口吃个胖子，他们往往容易把小公司当作大公司来做，过分关注战略、规划、制度、流程等大公司的东西，把公司的事情复杂化，抬高了公司成本，降低了效率。

过去二十多年，我参与创办了6、7家公司，作为投资人和顾问参与的公司就更多了。我看到的是，每一个成功的创业者都是九死一生拼杀出来的。他们在最后成功之前，都经历过现金流断裂、发不出工资、市场推广束手无策、合作伙伴反目等数不清的波折。我们看到的都是成功者台前的风光，看不见的是他们背后独自品味的辛酸。这个世界，你想享受特殊的政策和待遇就必然需要付出特殊的代价，想拿基金的钱就得按投资人规划的模板去跳舞，想当人家的名片就得染上人家喜欢的色调，想当人家的样板就得随时随地替人家去站台、去唱戏。

创业者们不要自怨自艾，不要认为只有自己命途多舛，请相信，没有人能随随便便成功，那些成功者风风光光的背后是和你一样的坎坷，只是你没有见到而已，还有更多的失败者你更没有机会看到了。

所有的成功者，都是特殊材料制成的。